

**Vente de canapés haut de gamme**

Postée le 09/02/2026

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans**Localisation du siège :** Nord, Nord-Pas-de-Calais, France**Résumé général de l'activité**

Entreprise solidement établie sur la Métropole Européenne de Lille (MEL) depuis plus d'une décennie.

La société est spécialisée dans la commercialisation de canapés haut de gamme.

Elle jouit d'une enseigne reconnue et d'une réputation d'excellence dans son domaine, s'adressant à une clientèle exigeante en quête de produits de qualité et de design soigné.

Le positionnement de l'entreprise est résolument qualitatif et premium, assurant une excellente perception de la marque et une forte fidélisation client.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Afin d'assurer une transition fluide et réussie, le cédant propose un accompagnement du repreneur sur une période de plusieurs mois. Cette assistance permettra de transmettre l'expertise technique, la connaissance du marché, la relation client et les clés de gestion spécifiques à l'entreprise.

**Compléments :**

## Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
<b>CA</b>	1 000	1 000	1 000	
<b>Marge brute</b>	550	550	550	
<b>EBC</b>	85	15	95	
<b>Résultat exploitation</b>	100	35	100	
<b>Résultat net</b>	80	25	80	
<b>Nb. de personnes</b>	2	2	2	

## Autres chiffres

**Intitule\_dettes :** 25 k€

**Trésorerie nette :** 120 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Emplacement stratégique sur la métropole européenne de Lille (MEL).

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Potentiel de Croissance : L'entreprise présente un fort potentiel de développement et de croissance, notamment par l'élargissement de la gamme de produits, l'optimisation des canaux de distribution ou l'exploration de nouveaux marchés géographiques.

Parking : L'établissement dispose d'un parking, un atout majeur pour la clientèle.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **410 k€**

### Compléments, spécificités

Immobilier d'Exploitation : L'activité est hébergée dans un bâtiment d'exploitation bien situé, offrant un accès facile et des infrastructures adaptées :

- Surface Commerciale (Showroom) : 450 m<sup>2</sup>.
- Surface de Réserve/Stockage : 90 m<sup>2</sup>.

Équipe : L'exploitation nécessite une équipe de 2,5 salariés équivalents temps plein, incluant un responsable de magasin expérimenté, assurant la continuité opérationnelle et commerciale.

Parking : L'établissement dispose d'un parking, un atout majeur pour la clientèle.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette opportunité s'adresse à un profil de repreneur ayant des compétences avérées de commercial, développeur et de gestionnaire. Le futur acquéreur devra posséder une vision stratégique pour capitaliser sur le positionnement haut de gamme actuel et exploiter le potentiel de croissance identifié, tout en assurant une gestion rigoureuse des opérations.