

**Négoce d'imprimantes et cartouches d'encre**

Postée le 27/01/2026

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Localisation du siège :** Nord, Nord-Pas-de-Calais, France**Résumé général de l'activité**

Entreprise spécialisée dans la vente de matériel d'impression, consommables et pièces détachées, équipements informatiques et fournitures professionnelles.

Positionnement clair : Réactivité, qualité de service, logistique fluide, fiabilité des approvisionnements.

Clientèle diversifiée : Entreprises, administrations, établissements scolaires, grandes surfaces (enseignes nationales).

Plus de 4 950 clients actifs, dont près de 2 000 clients récurrents.

Développement rapide sur France et Belgique : +514 commandes Belgique en 2025 (au 31/10).

Forte profondeur d'offre : Imprimantes, copieurs, scanners, traceurs, PC, accessoires, consommables, hygiène & entretien.

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

<b>En k€/année</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
<b>CA</b>			700	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBC</b>			150	
<b>Résultat exploitation</b>			150	
<b>Résultat net</b>			100	
<b>Nb. de personnes</b>			5	

### Position / concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

Clientèle diversifiée : Entreprises, administrations, établissements scolaires, grandes surfaces (enseignes nationales). Plus de 4 950 clients actifs, dont près de 2 000 clients récurrents. Développement rapide sur France et Belgique : +514 commandes Belgique en 2025 (au 31/10). Forte profondeur d'offre : Imprimantes, copieurs, scanners, traceurs, PC, accessoires, consommables, hygiène & entretien.

#### Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

#### Points forts

Structure rentable et bien organisée.

Parc clients diversifié avec 75% de CA récurrent sur 3 ans.

Présence sur 2 pays.

Une structure légère et très optimisée.

Entreprise rentable, scalable, avec parc clients très fidèle.

### Complément d'information

#### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **850 k€**

## Compléments, spécificités

Performance & Indicateurs clés :

- EBE moyen retraité > 172 k€.
- Trésorerie nette positive : +30 k€.

2 dirigeants + 5 collaborateurs (principalement forces commerciales).

Système interne performant pour la fidélisation client : segmentation diamant/or/argent/bronze (104 / 574 / 1 219 / 1 362 clients).

Objectifs 2026 : +500 nouveaux clients / montée en gamme des clients existants / intensification de la prospection.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale