

Éditeur de solutions SaaS BtoB - Dématérialisation avec services associés

Postée le 17/12/2025

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SA**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Rhône, Rhône-Alpes, France**Résumé général de l'activité**

Éditeur de logiciel SaaS spécialisé dans la dématérialisation et la gestion documentaire pour les clients BtoB :

- Gestion documentaire, traçabilité et archivage sécurisé.
- Plateforme complète en mode Cloud et On-Premise.
- Services associés : intégration, paramétrage, support, numérisation interne pour projets volumineux.

La société propose une suite technologique centralisant la gestion et l'archivage des documents, avec des workflows configurables et des intégrations SI.

Le modèle hybride SaaS + services permet d'adresser des projets documentaires complexes tout en assurant une forte récurrence.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	1 400	1 580	1 540	
Marge brute				
EBC	150	200	350	
Résultat exploitation	45	100	150	
Résultat net	35	85	100	
Nb. de personnes	14	14	14	

Autres chiffres

Fonds propres : 1 000 k€

Intitule_dettes : 155 k€

Trésorerie nette : 250 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché de la digitalisation en forte croissance. Accélération liée à l'obligation de facturation électronique en BtoB (2026). Demande soutenue pour la gestion documentaire sécurisée. Environnement réglementaire favorable et durable.

Concurrence

- Différenciation par la profondeur fonctionnelle et qualité de service. - Avantage compétitif grâce à l'offre combinant logiciel + numérisation interne.

Points forts / faibles

Points forts

- Accompagnement assuré par les dirigeants selon un plan de transition défini.
- Société rentable avec revenus récurrents.

- Potentiel de croissance important (marché de la dématérialisation et e-invoicing).
- Société cotée sur Euronext Access, 88% détenus par les dirigeants.
- Possibilité d'acquérir moins de 100% du capital.
- Accès facilité à la levée de fonds grâce à la cotation.
- Clientèle grands comptes multisectorielle.
- Revenus récurrents élevés.
- Fort potentiel de croissance avec la facturation électronique obligatoire en 2026.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **2 600 k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

- Personne physique (LBO possible).
- Personne morale à la recherche d'un Acteur SaaS ou IT et/ou d'une technologie complémentaire. Intérêt pour une clientèle BtoB et un CA récurrent.
- Fonds d'investissement pour un adossement stratégique ou repreneur étranger souhaitant entrer sur le marché français.