

Courtage en automobiles

Postée le **19/11/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Société de courtage en automobiles historique en pleine croissance, intervenant sur le territoire national.

Le dirigeant a su créer un groupe structuré avec une centralisation des fonctions supports et un process rigoureux pour la formation et le déploiement des forces commerciales.

Le modèle économique repose sur la facturation forfaitaire d'une prestation de services d'accompagnement à l'import premium de véhicules d'occasion, avec de nombreuses possibilités de ventes additionnelles.

Une entité saine et rentable avec de belles perspectives de développement, cible idéale pour un concurrent, un industriel automobile souhaitant diversifier son activité, ou un investisseur.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant
Compléments : Le dirigeant est actif dans plusieurs activités et souhaite se recentrer sur un nouveau projet de reprise dans un secteur innovant.

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	3 400	3 600	4 000	8 000
Marge brute	2 600	2 900	3 100	7 100
EBE	600	500	550	1 500
Résultat exploitation				
Résultat net	400	350	400	1 000
Nb. de personnes	15	20	30	45

Autres chiffres

Fonds propres : 960 k€

Intitule_dettes : 90 k€

Trésorerie nette : 280 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

A su se démarquer pour devenir un acteur de référence. De lourds investissements dans le digital avec le développement d'une plateforme unique de centralisation du parc de véhicules européens. Volume de transactions parmi les plus importants du secteur en France. Un marché en pleine expansion sur l'occasion et l'import en raison du contexte actuel (malus, taxes, ...).

Concurrence

Secteur prisé par de multiples petits acteurs non structurés dont la durée d'exercice est souvent courte. Peu de concurrence sur ce segment avec un tel niveau d'organisation, de qualité de service et de communication digitale.

Points forts / faibles

Points forts

Une activité de services avec un faible besoin en fonds de roulement : pas de stocks.

Des équipes autonomes et une organisation rigoureuse pour un fonctionnement totalement indépendant du dirigeant actuel.

De fortes possibilités de développement déjà à l'étude : marché européen, intégration d'une offre de location / leasing, ...

Une attention particulière a été portée à la communication et au marketing pour se différencier de la concurrence avec une excellente visibilité en ligne, un fort référencement naturel, et une note Google gage de confiance.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **500 k€ k€**

Compléments, spécificités

Le prévisionnel 2026/2027 prend en compte 2 nouveaux sites créés récemment.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement