

5 unités mobiles de Smart-Repair

Postée le 07/10/2025

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SASU**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans**Localisation du siège :** Rhône, Rhône-Alpes, France**Résumé général de l'activité**

Procédé qui utilise une méthode de retouche sur les éléments tels que les pare-chocs, les jantes, les poignées, les rétroviseurs, les baguettes, les bas de portes et les ailes.

Cette méthode est appelée le Smart Repair. Elle permet de retoucher la zone abimée ou rayée sans pour autant devoir démonter, changer ou peindre l'élément complet.

Grâce à sa flotte d'unités mobiles et de véhicules équipés, l'équipe se rend chez les professionnels directement pour remettre en état les véhicules de leurs clients en un temps record.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

CA	350	540	550	600
Marge brute	35	510	520	570
EBC			40	
Résultat exploitation	15	130	40	120
Résultat net	5	120	30	100
Nb. de personnes	3	4	4	5

Autres chiffres

Fonds propres : 130 k€

Intitule_dettes : 220 k€

Trésorerie nette : 140 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Activité couvrant les départements 25, 21, 88, 54, 88, 90, 70, 67 et 68.

Concurrence

Très peu de concurrence sur le même procédé.

Points forts / faibles

Points forts

Très peu de stock. Pas de locaux.

Une marge brute de 95%.

Des collaborateurs autonomes payés à la com avec des très bon revenus.

Très peu de management.

Des clients solides (quasi exclusivement des groupes de concessions).

Une marque forte.

Un savoir faire quasi unique.

Des collaborateurs engagés par des clauses de non concurrence et clauses d'état formation.

Un métier basé sur la rénovation dans l'ère du temps.

Une marge de progression très importante.

Franchise nationale très importante.

Points faibles

Très peu de management à ce jour.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **320 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Compléments, spécificités

Le nouvel acheteur devra également souscrire au contrat de franchise.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cadre en reconversion.

Société ayant une activité, la même cible client (répartition pare-brise, débosselage, pneumatiques, ...).

Une activité complémentaire qui touche également les concessions ou le monde de l'automobile.