

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS

**Localisation du siège :** Paris, Ile-de-France, France

### Résumé général de l'activité

Société de services numériques à forte expertise technique, cette ESN accompagne depuis plusieurs années de grands groupes dans leurs projets de transformation digitale complexes.

Elle s'est imposée comme un acteur reconnu dans les domaines du Cloud, de la cybersécurité, de la data et des architectures agiles.

La société intervient sur des missions à forte valeur ajoutée (audit, architecture, intégration, infogérance, développement sur mesure) et dispose d'un positionnement premium avec un portefeuille exclusivement composé de clients grands comptes dans des secteurs variés : banque, assurance, industrie et distribution.

Dotée d'une organisation agile, d'un management expérimenté et d'une capacité éprouvée à délivrer des projets critiques, l'entreprise affiche une rentabilité élevée et un fort potentiel de développement.

### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

## Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

<b>CA</b>			3 900	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>			700	
<b>Résultat exploitation</b>			650	
<b>Résultat net</b>			650	
<b>Nb. de personnes</b>			30	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Clients grands comptes.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Positionnement sur les segments les plus dynamiques du numérique : cloud, DevOps, cybersécurité, IA.

Portefeuille de clients grands comptes fidélisés, générateurs de missions récurrentes.

Organisation flexible et scalable : cœur d'équipe stable, réseau d'experts mobilisables selon les besoins.

Rentabilité maîtrisée grâce à une structure légère et optimisée.

Projet SaaS propriétaire en développement pour générer des revenus récurrents différenciants.

Certification AWS Select Partner en cours d'obtention.

Perspectives de croissance organique avec les clients existants et expansion européenne envisageable.

## Complément d'information

## Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **4 100 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **850 k€ k€**

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement