

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Type d'actif :** Autre actif

**Localisation du siège :** Paris, Ile-de-France, France

### Résumé général de l'activité

Store Amazon EU – 100 % FBA – 35 % de marge nette.

Revenus immédiats.

E-commerce avec inventaire complet en Europe.

Revenus nets minimum : 4 000 €/mois, avant tout développement supplémentaire.

Catégorie fermée et exclusive : Privilège de vente cédé dans une catégorie inaccessible à toute nouvelle concurrence. Ce qui distingue une simple acquisition d'un business de l'opportunité idéale.

Trois critères essentiels :

- Sécurité.
- Profitabilité immédiate — revenus générés dès le premier jour.
- Croissance exponentielle — partout en Europe, sans bouleversement organisationnel.

L'offre comprend :

- Revenus immédiats sur un business déjà actif et opérationnel.
- Pleine propriété des droits de la marque.
- Privilège de ventes en catégorie fermée à tout nouvel entrant.
- Inventaire complet (déjà stocké dans les entrepôts Amazon, plus de 5000 pièces).
- Process logistiques, commerciaux et stratégiques totalement optimisés.
- Outils de gestion et d'automatisation permettant une activité fluide en moins de 4 h par semaine.

Tout le savoir-faire et la R&D ont déjà été réalisés.

Revenus versés par Amazon quotidiennement ou tous les 14 jours.

Potentiel de croissance immense :

- Base solide et éprouvée, avec de nombreux leviers encore inexploités.
- Amazon Business.
- Extension sur toutes les marketplaces Amazon EU.
- Déploiement hors Europe.

## A propos de la cession

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

### Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
<b>CA</b>	60	170	180	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>				
<b>Résultat exploitation</b>				
<b>Résultat net</b>	15	40	40	
<b>Nb. de personnes</b>	1	1	1	

### Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Non précisé

### Concurrence

Privilège de vente exclusif dans une catégorie fermée, inaccessible aux nouveaux entrants, sur la première plateforme e-commerce mondiale : Amazon.

### Points forts / faibles

## Points forts

Business E-commerce 100 % FBA.

Catégorie de produits fermée, inaccessible aux nouveaux entrants — privilège de vente exclusif, réduisant fortement la concurrence.

Stock inclus, déjà présent dans les entrepôts Amazon France.

Store positionné dans une catégorie fermée et sélective, sur la première plateforme e-commerce mondiale : Amazon.

Revenus immédiats : 4 000 € mensuels déjà consolidés et stables.

Taux de marge élevés, assurant une rentabilité rapide.

Marketing entièrement optimisé : Emballages, visuels, fiches produits professionnels.

Labels 'Amazon's Choice' sur certains produits, gage de visibilité et de confiance.

Investissement rentabilisé en quelques mois seulement.

Fort potentiel de développement à l'échelle européenne et internationale.

Accompagnement de 3 mois par une équipe d'experts inclus.

### Complément d'information

## Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **195 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

## Compléments, spécificités

Crédit-vendeur envisageable avec minimum de 100 k€ d'apport.

Requiert moins de 4H de travail par semaine, pour un revenu mensuel moyen de 13.000 €, avec des pointes à 28.000 € mensuels sur les temps forts annuels. A date, bénéfices nets, pérennes de 4.000 € mensuels consolidés et stables, sans développement supplémentaire.

Prix de vente : 195 000 €.

La cession de ce store prévoit des frais d'intermédiation de 8955 € HT, en sus du prix de cession, à la charge de l'acquéreur.

Stock inclus dans le prix de vente (4 000 à 5 000 pièces).

Store Amazon européen complet, sur la première plateforme e-commerce mondiale.

Le tout est vendu sous un package complet, offrant une facilité de reprise optimale.

Le store est mis en vente par le propriétaire, qui se dirige vers de nouveaux projets.

Ce tarif comprend :

- Le store Amazon en 100% FBA.
- Un accompagnement sur mesure.
- L'intégralité de l'inventaire, 100% du stock physique dans les entrepôts Amazon.
- Un potentiel de développement Européen et mondial.
- Une marque structurée pour évoluer en DNVB et en réseau de franchise européen.

Une occasion unique d'acquérir un business e-commerce 100% clé en main, autonome, rentable et évolutif.

Stock inclus dans les entrepôts Amazon Europe, sourcing complet et propriété intellectuelle de la marque inclus.

Catégorie porteuse, sans saisonnalité ni retours clients.

Accompagnement de 3 mois inclus avec une équipe d'experts, pour une passation simple et performante.

Prise de RDV pour étudier chaque candidature au rachat de manière confidentielle.

## **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale

## **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Un business 100 % FBA, idéal pour un investisseur, un projet de side-business, une reconversion professionnelle ou un futur retraité, avec une priorité mise sur la sécurité.

Aucune expérience n'est requise pour développer ce type de business à l'échelle européenne.