

**Orthopédie – solutions chirurgicales haut de gamme**

Postée le 16/01/2026

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SPRL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Belgique**Région :** Confidential**Résumé général de l'activité**

Distribution de dispositifs médicaux orthopédiques pour la chirurgie de l'épaule, de la hanche et du genou, ainsi que pour la traumatologie.

L'offre inclut des implants, des instruments spécialisés et des solutions personnalisées.

L'entreprise travaille en partenariat direct avec des professionnels de santé, garantissant des conseils techniques permanents et des délais de livraison optimaux.

**Offre couvrant :**

- Épaule : Implants et instrumentation spécialisée.
- Hanche : Prothèses et systèmes d'implantation.
- Genou : Solutions chirurgicales complètes.
- Traumatologie : Matériel de fixation et reconstruction osseuse.
- Services de conseil et support technique 24h/24.

Localisation : Belgique (centre).

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	3 800	4 100	4 400	4 700
<b>Marge brute</b>	1 700	1 500	1 700	
<b>EBE</b>	1 200	1 000	1 100	1 200
<b>Résultat exploitation</b>	1 100	900	900	1 100
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>	6	6	6	6

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 1 900 k€

**Intitule\_dettes :** 155 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

DISTRIBUTEUR DE DISPOSITIFS MÉDICAUX DESTINÉS À LA CHIRURGIE ORTHOPÉDIQUE. Typologie clients : Hôpitaux, cliniques, chirurgiens orthopédiques. Typologie produits : Prothèses chirurgicales et instrumentation.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

- Rentabilité d'exploitation maintenue autour de 21% du CA.
- Génération de cash-flow positif et fonds de roulement confortable.
- Position financière saine et endettement faible.

- Produits haut de gamme et solutions innovantes.
- Forte notoriété et relations solides avec les professionnels de santé.
- Potentiel de synergies pour un acteur déjà présent dans le secteur.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **5 600 k€**

### Compléments, spécificités

Forme juridique : SARL.

Ancienneté : 20 ans.

Effectif : 1 à 10 salariés (effectif moyen 6).

Infrastructure : Siège comprenant 300 m<sup>2</sup> de stockage et 100 m<sup>2</sup> de bureaux + zones de stockage consignées chez les clients.

### Profil de repreneur recherché

Personne morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette société cherche un repreneur structurant capable de poursuivre sa croissance et de capitaliser sur sa réputation et ses partenariats solides dans le secteur médical.