

Magasin spécialisé en vente et location d'instruments de musique, matériel son et lumière

Postée le **30/01/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL

Localisation du siège : Languedoc-Roussillon, France

Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Commerce musique, son, lumière et événementiel – Occitanie.

Fonds de commerce à céder, acteur reconnu régionalement dans la vente et location d'instruments de musique, de matériel son et lumière et les prestations techniques événementielles BtoB.

Dossier complet sur demande.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-------------|------|------|------|------|
|-------------|------|------|------|------|

| | | | | |
|-----------------------|--|--|-------|--|
| CA | | | 1 000 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | 200 | |
| Résultat exploitation | | | | |
| Résultat net | | | | |
| Nb. de personnes | | | 4 | |

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur reconnu du secteur musical, le magasin propose également des prestations d'installation BtoB (scènes, écoles de musique, collectivités, etc.). Forte notoriété construite sur une offre produits exceptionnelle et un service client irréprochable.

Concurrence

Faible en local sur ce secteur d'activité.

Points forts / faibles

Points forts

Atouts majeurs :

- Magasin indépendant.
 - Notoriété locale établie.
 - Clientèle diversifiée : Musiciens amateurs et professionnels, DJ, passionnés de MAO, écoles de musique, conservatoires, etc.
- Fidélisation clients.
- Faible concurrence locale.
 - Boutique historique.
 - Potentiel de développement significatif : E-commerce, renforcement BtoB, partenariats festivals et collectivités.
 - Équipe compétente, structurée en place.
 - Référencement auprès des plus grandes marques du secteur.
 - Stock important garantissant des délais de livraison très courts.
 - Outils de gestion efficaces et orientés rentabilité.
 - Organisation optimisée, très bien structurée, gérée par une seule personne.

Perspectives de développement :

- Déploiement possible de la vente en ligne (e-commerce).
- Accroissement des prestations BtoB.
- Partenariats avec événements, festivals, collectivités.
- Potentiel de croissance encore inexploité.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **385 k€**

Compléments, spécificités

Chiffre d'affaires > 1 M€, généré principalement en magasin.

Surface commerciale de 1.200 m², dont 400 m² de showroom immersif permettant les essais en conditions réelles (sono, mixage, éclairage).

Loyer mensuel : 3.500 € HT, emplacement à forte visibilité sur axe très passant.

Possibilité d'un accompagnement post-cession dont les modalités seront à définir ultérieurement.

Stock inclus :

- Yamaha,
- Fender,
- Roland,
- Kawai,
- Pearl,
- Shure,
- Boss.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale