

Conception et fabrication de bateaux de plaisance en matériaux compositesPostée le **30/03/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** Non communiquée**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** France**Région :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

L'entreprise est spécialisée dans la construction de bateaux de plaisance, avec une expertise reconnue dans la conception et la fabrication de matériaux composites. Elle supervise l'ensemble du processus de production, de la conception à la mise à l'eau, pour livrer des bateaux alliant performance, élégance et fiabilité. Fortement implantée autour de la Méditerranée, l'entreprise se développe rapidement à l'international, portée par une dynamique d'innovation continue.

En plus

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

Compléments : La raison principale de la vente est de faire appel à des partenaires stratégiques pour accélérer le développement de l'entreprise.

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	8 900	14 000	13 000	14 500
Marge brute	2 700	4 200	4 700	5 800
EBE	850	1 200	1 500	1 800
Résultat exploitation	700	1 000	1 300	1 500
Résultat net	400	550	1 300	1 500
Nb. de personnes	250	250	250	250

Autres chiffres

Fonds propres : 2 900 k€
Trésorerie nette : 850 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne sur le marché des bateaux de plaisance de taille moyenne, en proposant des navires d'un excellent rapport qualité-prix qui allient design moderne, confort, performances marines et prix abordables. Elle cible les clients qui recherchent une alternative abordable aux grands acteurs du secteur, sans faire de compromis sur la qualité ou l'expérience de la navigation.

Concurrence

Le marché des bateaux de plaisance de taille moyenne est très concurrentiel, avec plusieurs acteurs bien établis et mondialement reconnus. Ce marché en forte croissance devrait atteindre 60,9 milliards de dollars d'ici 2033. L'entreprise se distingue par un positionnement plus accessible, offrant des prix généralement inférieurs à ceux des leaders de l'industrie, tout en proposant un produit qui reste compétitif en termes de design et de performance.

Points forts / faibles

Points forts

Forte réputation sur le marché, environ 60 bateaux construits par an, solide santé financière, croissance soutenue, équipe structurée et performante, site de production efficace et évolutif, positionnement différencié sur le marché.

Points faibles

La capacité de production, la propriété familiale et la numérisation sont encore limitées.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Compléments, spécificités

Entreprise structurellement rentable, avec une rentabilité prouvée à long terme, sans dette, et connaissant une forte croissance. Malgré des recettes stables en 2024, l'entreprise a amélioré tous les indicateurs financiers clés. La marge brute, l'EBITDA, le résultat d'exploitation et le résultat net sont tous en hausse, le résultat net ayant plus que doublé. Le taux de croissance annuel moyen des trois dernières années est de 77 %.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement