

Dropshipping : pots d'échappement

Postée le **09/07/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Ancienneté de la société : Entre 5 et 10 ans

Localisation du siège : Hérault, Languedoc-Roussillon, France

Résumé général de l'activité

L'entreprise vend en ligne des échappements sport en inox et des filtres à air via un site Prestashop optimisé et une gestion en dropshipping direct usine-client.

Le site principal génère l'essentiel des revenus, tandis qu'un second site multimarque est en cours de finalisation.

Le business repose sur :

- Une relation quasi-exclusive avec un grand fabricant européen.
- Un SEO performant (44% du trafic).
- Une base clients de 10?000 emails.
- Une gestion quotidienne très allégée.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			500	
Marge brute				
EBE			95	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			1	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement exclusif avec contrat de distribution unique avec l'un des fournisseurs les plus connus du secteur.

Concurrence

Aucune concurrence directe, licence de distribution exclusive avec le fournisseur phare.

Points forts / faibles

Points forts

Ce site présente plusieurs atouts majeurs qui le distinguent de la concurrence.

La société fonctionne en dropshipping direct entre l'usine et le client final, ce qui évite les surcoûts liés à l'emballage intermédiaire et réduit les délais de livraison.

Elle a négocié un tarif unique très compétitif pour les livraisons en Europe : 20 € HT, quel que soit le poids du colis.

Autre avantage : le chat en ligne, disponible en temps réel, permet aux visiteurs d'obtenir des réponses rapides sans appeler, ce qui leur fait gagner du temps, et à l'entreprise aussi.

Son service client est reconnu pour sa réactivité, comme en témoignent les nombreux avis positifs sur son site.

Enfin, sa proximité avec l'usine, avec laquelle elle entretient une collaboration directe et constante (presque familiale), lui permet de répondre avec précision à toutes les demandes.

Ce lien garantit une expertise et un accompagnement client inégalés.

Depuis le lancement de son activité avec cette marque, la société a gagné en notoriété en France et a été promu meilleur vendeur en 2024.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **300 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Compléments, spécificités

Indicateurs financiers globaux (vérifiés)

- :
Chiffre d'affaires annuel 2024 (France + Espagne) : environ 500 k€.
Société France > 400 k€ HT.
Société Espagne < 100 k€ HT.
Trésorerie nette (France) : près de 25 k€ HT.

Analyse des retraitements effectués :

Chiffres comptables :

- Achat de marchandises : 293 665€.
- EBE comptable : 17?284 €.
- Trésorerie : 23?254 €.
- Amortissements : 507 €.

Retraitements effectués :

- Location mobilière : +9?770 €.
- Réceptions : +846 €.
- Salaire dirigeant : +11?530 € + 2?108 € + 34 500 € (passés en charges externes vers la société ES).
- Voyages : +272 €.

EBE retraité total FR : 76 313 €..

Société espagnole : chiffres du bilan

- Achat marchandises : -42?153 €.

Charges retraitées :

- Toutes les dépenses en double FR et ES ont été retraitées dans le calcul.
- Ceci afin de faire disparaître des dépenses, les frais occasionnés par la structure ES, qui n'est là que le but de permettre au cédant de se rémunérer en Espagne. Le repreneur fera l'acquisition des titres de la société FR + du fonds de commerce ES.

?

Vérification & conformité :

- Bilans et P&L vérifiés sur deux sociétés (France & Espagne).
- Valorisation fondée sur le bilan 2024 et tendance 2025 stable.

- Aucun endettement.
- Fournisseur exclusif validé.

7,5K€ profit/mois – 15K visites.

Commentaires :

Le cédant opère au travers de 2 sociétés (une française et une espagnole, car le cédant vit en Espagne). Le mieux pour le repreneur est de reprendre la société française + rapatrier le fonds de commerce Espagnol, il n'y a pas d'obligation d'avoir une société en Espagne.

La valorisation a été calculée sur le projet de bilan 2024, la tendance 2025 se maintient par rapport à 2024. Il vous sera recommandé de demander des chiffres à jour au cédant ainsi que le bilan définitif quand ce dernier sera disponible (d'ici mi-juin 2025).

Le cédant est le seul à travailler l'usine en direct et à avoir le droit d'utiliser le nom de la marque dans son url.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

L'acheteur qui reprendra ce site Internet devra être passionné pour vendre les échappement sport et en particulier cette marque d'échappement. Le cédant a su bâtir un empire grâce à la notoriété de l'entreprise et sa passion pour cette marque.

Il faut que le repreneur soit passionné et donne de l'amour à son travail c'est le plus important.

Pour ce qui est des compétences techniques, sincèrement il n'y en a pas vraiment, car le site Internet est simplifié au maximum que ce soit la gestion des produits ou la gestion d'envoi des commandes, il n'y a pas spécialement besoin de connaissance.

Technique, le dirigeant a fait en sorte que tout soit simple, et que n'importe quelle personne puisse gérer le site que ce soit un débutant ou quelqu'un qui s'y connaît en informatique.