

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Ancienneté de la société : Moins de 5 ans

Localisation du siège : Dordogne, Aquitaine, France

Résumé général de l'activité

La société a connu une expansion et un développement express, ce qui en a fait un acteur incontournable dans le domaine de la livraison de petits colis dans la région Sud-Ouest.

En trois ans, le chiffre d'affaires avoisine déjà les 3 millions d'euros et le cahier des charges est plein. L'entreprise refuse des sollicitations chaque mois car la demande des donneurs d'ordre est trop importante. Elle est implantée dans une région où les transporteurs se font rares, et plus encore les sociétés proposant une qualité de service irréprochable comme la sienne.

D'ici 2026, le chiffre d'affaires devrait atteindre les 5 millions d'euros. La rentabilité est excellente et les bénéfices sont juteux.

La société dispose actuellement de 100 licences, sa capacité et sa solidité financière lui permettant d'en obtenir 200 sans aucune contrainte.

Durant ces trois premières années, le nombre de salariés est passé de zéro à 60, ce qui constitue une progression remarquable.

Dans la même lignée que le chiffre d'affaires, la masse salariale atteindra les 100 salariés au début de l'année 2026. Tous les salariés sont en CDI, pour la plupart depuis plus de deux ans.

L'entreprise officie sur trois sites différents et possède son propre dépôt - neuf, tout équipé - avec un loyer hors taxes et hors charges de 1 800 euros.

Les contrats signés avec les donneurs d'ordre sont à durée indéterminée et en direct, sans aucune sous-traitance en cascade comme cela se pratique fréquemment dans le secteur.

La flotte de véhicules est composée de contrats en LOA ou de véhicules en pleine propriété. D'ailleurs, une partie de ce parc est 100 % électrique.

La vente pourra s'effectuer de deux manières :

- par cession totale des parts sociales,
- par vente du fonds de commerce (reprise des contrats commerciaux, avec l'avantage de ne reprendre que l'actif, sans le passif).

La deuxième option est privilégiée.

Un dossier de valorisation de l'entreprise, édité par un cabinet expert, est disponible et justifie le prix de cession.

Il est également possible de vendre une partie du fonds de commerce.

La société est présente sur trois sites : Brive-la-Gaillarde, Trélissac et Montauban.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Minoritaire ou majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés				
-------------------	--	--	--	--

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			3 500	
Marge brute				
EBE			1	
Résultat exploitation				
Résultat net			600	
Nb. de personnes			60	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Très peu.

--

Points forts / faibles

Points forts

Meilleure entreprise dans la région.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 500 k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale