

**Fabricant et distributeur en ligne de produits cosmétiques et nutraceutiques**

Postée le 20/11/2025

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SASU**Ancienneté de la société :** Moins de 5 ans**Localisation du siège :** Aquitaine, France**Département :** Confidential**Résumé général de l'activité**

Créée en 2022, l'entreprise est un fabricant et distributeur en ligne de produits cosmétiques et nutraceutiques à base de baies d'argousier.

Elle se distingue par sa gamme de 6 produits naturels à base d'argousier pour les professionnels de la beauté (facialistes, naturopathes, magasins de soins de beauté ...) via un modèle B2B.

La baie d'argousier est un superfruit reconnu pour sa composition exceptionnelle : il regorge d'omégas (7 – composant le plus proche du sébum humain, 3, 6 et 9), de vitamines (A,C,E et P), de caroténoïdes, de flavonoïdes et d'oligo-éléments.

La société dispose d'un fort potentiel de croissance, soutenu par un BP axé sur la diversification de sa gamme de produits, l'expansion sur le marché B2B et un e-commerce B2C à forte marge, visant 2,5 M€ de CA en 2029.

**En plus**

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la levée de fonds****Type d'opération :** Renforcement des fonds propres

Les leviers qui permettront à l'entreprise de s'établir comme la référence des produits cosmétiques et nutraceutiques à base d'argousier : - L'entreprise peut s'appuyer sur la qualité de ses produits, en phase avec l'évolution des attentes des consommateurs (naturalité, efficacité, sensorialité, traçabilité, Made in France), pour cibler les instituts de beauté, parapharmacies, magasins bio spécialisés et concept stores

**Explication de la levée de fonds :** (+36 000 points de vente), ainsi que l'export à moyen terme, ces marchés étant en recherche de produits répondant à ces critères, tout en poursuivant son développement B2C via son site internet (fortes marges). - La société vise ainsi 2,5 M€ de CA en 2029, grâce à des leviers de croissance tels que la réduction du coût de revient, des investissements marketing, la mise en place d'un réseau national d'agents commerciaux, etc.

**Montant recherché :** 1000 k€

**Participation proposée :** Minoritaire ou majoritaire

### Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>			6	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBC</b>			-150	
<b>Résultat exploitation</b>			-200	
<b>Résultat net</b>			0	
<b>Nb. de personnes</b>			1	

### Autres chiffres

**Fonds propres :** 2 k€

**Intitule\_dettes :** 300 k€

**Trésorerie nette :** 1 k€

### Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Un pionnier dans l'utilisation de la baie d'argousier : l'entreprise se démarque par son approche novatrice visant à utiliser la partie aqueuse de la baie en plus de l'huile qui en est extraite. Cette démarche ingénieuse crée une synergie entre les différents composants actifs du fruit, permettant de reconstituer la baie dans son état originel (totum) et d'en exploiter pleinement les bienfaits.

## Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

#### Points forts

- La société se démarque par son approche novatrice visant à utiliser la partie aqueuse de la baie en plus de l'huile qui en est extraite. Cette démarche ingénieuse crée une synergie entre les différents composants actifs du fruit, permettant de reconstituer la baie dans son état originel (totum) et d'en exploiter pleinement les bienfaits.
- Elle propose 6 produits, 96% minimum d'origine naturelle, adaptés à toutes les peaux, testés dermatologiquement, pour un rituel de soins complet (préparation, rééquilibrage et protection).
- Une note de 100/100 est attribuée aux produits cosmétiques sur l'application spécialisée.
- Les produits jouissent d'une parfaite traçabilité : de la plantation d'argousier de 26 ha certifiée AB en Europe orientale (dont provient 100% des baies), détenue et cultivée par la famille actionnaire, jusqu'à la livraison des produits finis.
- L'entreprise collabore avec des partenaires clés via des contrats exclusifs tout au long du processus, de l'extraction enzymatique à la fabrication et livraison des produits.

### Complément d'information

#### Eléments complémentaires

#### Compléments, spécificités

La gamme des produits a été conçue et développée depuis 2022 par la société avec l'assistance de plusieurs laboratoires dédiés et a bénéficié de l'accompagnement d'experts du secteur.

Depuis 2022, les efforts ont été portés sur le développement des produits. La société les commercialise à présent, ce qui explique le très faible niveau de CA.

#### Profil d'investisseur

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement