

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Provence-Alpes-Côte d'Azur, France**Département :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

Entreprise de transport routier à taille humaine, structurée et rentable, disposant d'une clientèle fidèle issue de la grande distribution, de l'industrie, du BTP et de la logistique.

L'exploitation s'appuie sur une flotte récente, majoritairement en crédit-bail et une organisation souple permettant une forte réactivité.

L'activité repose sur une gestion optimisée, sans immobilisation immobilière, avec des conducteurs expérimentés, en poste depuis plusieurs années.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	4 200		5 000	6 000
Marge brute	1 200			
EBE	400		550	
Résultat exploitation	150		400	
Résultat net	95		300	
Nb. de personnes	30		30	

Autres chiffres

Fonds propres : 415 k€

Intitule_dettes : 1310 k€

Trésorerie nette : 500 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société est positionnée sur le secteur du transport routier de marchandises, avec une spécialisation dans le transport de fret interurbain en France et à l'international. Forte de plus de 15 ans d'expérience, elle a su construire une réputation de fiabilité, de ponctualité et de réactivité, tant auprès des grands comptes que des PME. Grâce à une flotte récente et bien entretenue, ainsi qu'à une équipe de chauffeurs expérimentés en CDI, l'entreprise se distingue par sa capacité à offrir des prestations sur mesure, à la fois souples et rigoureuses. Elle intervient principalement dans les secteurs de la distribution, du BTP, de la logistique et de l'industrie. La société évolue dans un marché en mutation, marqué par des enjeux de transition énergétique et de digitalisation des flux logistiques. Son organisation sans immobilisation immobilière, sa gestion optimisée de la flotte et sa structure légère lui confèrent une agilité concurrentielle forte.

Concurrence

Le secteur du transport routier de marchandises est concurrentiel, avec la présence de nombreux acteurs, allant des petites structures locales aux grands groupes nationaux. Dans la région Sud-Est, la densité du tissu économique attire plusieurs transporteurs opérant sur les mêmes segments, notamment dans le transport en lots complets ou partiels, la logistique associée et les prestations spécifiques à certains secteurs comme le BTP ou l'agroalimentaire. Toutefois, l'entreprise se distingue de ses concurrents par : - Une flotte récente et bien entretenue (leasing maîtrisé). - Une équipe stable de conducteurs en CDI. - Une organisation souple, sans immobilisation immobilière, qui réduit les coûts fixes. - Une réactivité opérationnelle qui permet de répondre rapidement aux besoins des clients. - Une relation client de proximité, fidélisant une clientèle variée et régulière. - Son positionnement intermédiaire entre les petites structures peu équipées et les grands groupes standardisés lui permet de capter une clientèle en recherche de

fiabilité, de flexibilité et de qualité de service.

Points forts / faibles

Points forts

Croissance soutenue du chiffre d'affaires :

+57 % en 4 ans, avec un chiffre d'affaires prévisionnel de 5 millions d'euros en 2025.

Rentabilité maîtrisée et structure saine :

Résultat net positif, faible endettement, bonne capacité d'autofinancement.

Flotte récente et bien entretenue :

29 tracteurs et 5 remorques, majoritairement en leasing, permettant flexibilité et maîtrise des coûts.

Équipe stable et expérimentée :

31 salariés en CDI, avec un faible turnover, gage de qualité et de continuité du service.

Clientèle diversifiée et fidèle :

Aucun client dominant, permettant de limiter les risques de dépendance.

Souplesse d'exploitation :

Pas d'immobilisation immobilière, permettant une grande agilité et un faible niveau de charges fixes.

Localisation stratégique :

Implantation dans le Vaucluse, au carrefour des axes autoroutiers du Sud-Est, facilitant les liaisons nationales et internationales.

Image professionnelle solide :

Réputation sérieuse sur le marché, prestations qualitatives et réactivité commerciale appréciée par les clients.

Organisation optimisée :

Process internes efficaces, gestion rigoureuse et adaptation rapide aux besoins du marché.

Flotte entretenue et amortissement maîtrisé.

Transmission fluide possible avec accompagnement du dirigeant.

Points faibles

Dépendance à la conjoncture du secteur transport.

L'activité reste sensible aux variations des coûts du carburant, aux tensions sur les salaires et à la conjoncture économique globale.

Pas d'actif immobilier :

L'absence de bâtiment en propre renforce la souplesse, mais peut être perçue comme un manque d'ancre ou de capitalisation à long terme.

Investissements réguliers nécessaires sur la flotte :

Le modèle reposant sur du crédit-bail implique une gestion rigoureuse du renouvellement des véhicules pour maintenir la qualité de service.

Croissance limitée sans structuration commerciale :

L'entreprise fonctionne aujourd'hui sans véritable équipe commerciale structurée, ce qui peut limiter le développement de nouveaux marchés.

Dirigeant opérationnel :

L'implication directe du dirigeant dans le pilotage quotidien suppose un accompagnement en cas de transmission pour assurer une transition fluide.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 600 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **500 k€ k€**

Compléments, spécificités

Localisation : Région Sud-Est (Vaucluse).

Chiffre d'affaires prévisionnel 2025 : 5 500 000 €.

Prix de cession : 1 600 000 €.

Effectif : 31 salariés en CDI.

Parc roulant : 29 tracteurs – 5 remorques (dont frigorifiques).

Dossier de présentation complet disponible sur demande après prise de contact via la plateforme.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette opportunité s'adresse à :

- Un acteur du transport ou de la logistique souhaitant une croissance externe.
- Un investisseur souhaitant reprendre une activité opérationnelle, rentable et bien encadrée.

- Un groupe régional ou national cherchant à s'implanter dans le Sud-Est avec une structure clé en main.