

Automatismes et maintenance

Postée le **01/07/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Nord-Pas-de-Calais, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise industrielle historique offrant une expertise reconnue dans la maintenance, l'automatisation, la robotisation et l'électromécanique.

Elle développe des projets sur mesure pour ses clients industriels, intègre des solutions techniques innovantes et propose également un important stock de pièces neuves et reconditionnées.

Offre technique complète sur l'ensemble de la chaîne : automatisme, robotique, mécanique, commande numérique, drive et électronique.

Positionnement sur un marché de niche, avec différenciation forte vis-à-vis des concurrents.

En plus

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	2 800	3 300	2 900	3 100
Marge brute	1 900	2 400	2 200	2 500
EBE	170	300	250	280
Résultat exploitation	150	230	260	270
Résultat net	110	180	190	240
Nb. de personnes	20	20	21	25

Autres chiffres

Fonds propres : 1 000 k€

Intitule_dettes : 100 k€

Trésorerie nette : 400 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se positionne sur un marché industriel de maintenance de pointe, à l'intersection de la maintenance multimarque, de l'automatisation, de la commande numérique et de la robotisation. Elle se différencie par une offre complète et intégrée, capable de répondre à des projets de taille intermédiaire, avec une forte réactivité opérationnelle.

Concurrence

L'entreprise évolue dans un environnement composé : de grands groupes industriels intervenant sur des projets plus lourds, de structures locales spécialisées, souvent limitées à une seule compétence technique, et d'intervenants partiels, qui ne couvrent qu'un segment de la chaîne de valeur.

Points forts / faibles

Points forts

Offre technique complète et intégrée.

Forte technicité peu présente chez les concurrents sur la commande numérique, un vrai marché de niche.

Outil industriel de qualité et récent.

Clientèle diversifiée et fidèle.

Croissance en perspective avec l'international.

Capacité de production sous-exploitée.

Site marchand opérationnel et exploité.

Points faibles

L'activité repose essentiellement sur la notoriété acquise via le bouche-à-oreille, la réactivité de l'équipe et la fidélité du portefeuille clients. Une démarche commerciale proactive est en cours (recrutement, segmentation, valorisation de l'offre).

Bien que l'entreprise soit sollicitée en dehors de la région Hauts-de-France, l'équipe se concentre volontairement sur un rayonnement local maîtrisé, adapté à ses capacités actuelles. Le potentiel de déploiement à l'échelle nationale est réel et inexploité à ce jour.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 750 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **450 k€ k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

Un cadre issu du monde industriel, disposant d'une expérience en gestion de projets techniques et en management d'équipes terrain, souhaitant s'appuyer sur une équipe expérimentée pour piloter une activité à fort potentiel.

Une société déjà structurée (intégrateur, bureau d'études, acteur du service industriel ou de l'ingénierie de maintenance) souhaitant reprendre un fonds technique complet avec des synergies immédiates et une clientèle industrielle fidèle.

Un acteur souhaitant renforcer sa présence dans les Hauts-de-France, pour élargir son maillage

géographique sur un territoire dynamique, avec un accès à des clients multisecteurs (agro, pharma, métallurgie, énergie, ...).

Accompagnement du cédant, 3 à 6 mois.