

**Distribution d'équipements de cuisines BtoC**Postée le **05/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Nord-Pas-de-Calais, France**Département :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

La société est un spécialiste de la distribution multicanaux d'équipements de cuisines (gros électroménagers) haut de gamme.

Elle distribue les produits à partir de plusieurs sites internet et de deux points de vente physiques.

La société a une activité web BtoC (CSP+) et une activité négocie BtoB .

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite**Eléments chiffrés**

<b>En k€/année</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
<b>CA</b>	3 900	4 600	5 100	5 200
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>	300	220	400	400
<b>Résultat exploitation</b>				

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>	8	9	10	

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 500 k€

**Trésorerie nette :** 500 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Société très bien positionnée sur un marché moyen haut de gamme. Référencement de premier plan. Produits "passion".

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Société familiale.

Saine et rentable.

Potentiels de développements.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

## **Compléments, spécificités**

Les activité BtoB et BtoC sont agrégées dans les chiffres présentés.

### **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale

### **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Profil Marketing commercial.