

Garage automobile sous enseigne nationale

Postée le **04/02/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SASU

Ancienneté de la société : Plus de 10 ans

Localisation du siège : Loire Atlantique, Pays-de-la-Loire, France

Résumé général de l'activité

Garage automobile sous enseigne nationale de référence.

Activité en pleine croissance et forte rentabilité. Un investissement sûr, rentable, durable et porteur de potentiel.

Mécanique générale, carrosserie / peinture, vente de véhicules neufs et d'occasion (VN/VO), service de nettoyage et location courte durée.

Clientèle : 1 345 clients actifs, 28 % de clients professionnels (flottes, entreprises, artisans, etc).

Un garage complet et performant, adossé à un réseau national reconnu pour son professionnalisme, son accompagnement et sa puissance de marque.

Une enseigne prestigieuse et solide :

- Un réseau national structuré offrant : Une notoriété forte et un positionnement premium, des concepts éprouvés, rentables et en évolution constante, un accompagnement technique, managérial et commercial sur mesure.
- Une culture d'entreprise orientée performance, innovation.
- Opérationnelle : Une communication nationale omnicanale soutenue.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Compléments : Le dirigeant souhaite développer une autre activité.

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	9 900	10 000	10 000	
Marge brute	2 050	2 065	2 200	
EBE	150	200	300	
Résultat exploitation	150	200	250	
Résultat net	100	150	200	
Nb. de personnes	17	18	20	

Autres chiffres

Fonds propres : 10 000 k€

Intitule_dettes : 430 k€

Trésorerie nette : 60 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Agence de marque. Emplacement stratégique à très forte visibilité et passage potentiel de développement : aménagement d'une zone showroom extérieure, création d'un espace VO premium, extension d'activité sur la location ou les services connectés.

Concurrence

Existante.

Points forts / faibles

Points forts

- Équipe commerciale.
- Équipements de qualité.
- Emplacement.
- Espace extérieur.
- Rentabilité.
- Fort potentiel.
- Enseigne reconnue, gage de qualité et de confiance.
- Excellente visibilité commerciale et accessibilité.
- Rentabilité démontrée et structure saine.
- Équipe expérimentée, autonome et fidélisée.
- Espace extérieur important et sous-exploité : fort levier de croissance.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 627 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **400 k€ k€**

Compléments, spécificités

Surface du bâtiment : 1 220 m² couverts.

Terrain : 8 100 m² exploitables (stockage, développement, showroom extérieur, etc).

Volumes annuels : 450 véhicules d'occasion vendus, 100 véhicules neufs commercialisés.

Chiffres clés :

- Chiffre d'affaires annuel : 10,6 M€.
- EBE retraité : 320 000 €.

Affaire en croissance régulière avec des leviers encore activables.

Une équipe autonome et expérimentée. Un capital humain structuré et fidélisé, atout majeur pour une transition réussie : 6 mécaniciens qualifiés, 4 carrossiers, 3 préparateurs véhicules, 3 collaborateurs administratifs, 3 commerciaux VN/VO expérimentés, 1 responsable marketing / communication. Équipe stable, formée aux standards réseau. Compétences transversales sur l'ensemble des pôles organisation efficiente, rôles clairement définis des installations optimales et évolutives.

Ateliers spacieux et fonctionnels aux normes réseau. Parc véhicules organisé et zones de stockage rationalisées. Bureaux, salles d'accueil, espaces clients professionnels.

Dossier complet et informations confidentielles sur demande après signature d'un engagement de confidentialité.

Profil de repreneur recherché

Personne physique