

Activité de sûreté avec logiciel propriétaire breveté – Hypervision et contrôle d'accèsPostée le **25/04/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société**

Type d'actif : Clientèle
Localisation du siège : Rhône-Alpes, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Branche d'activité rentable spécialisée dans l'édition et l'intégration de solutions de sûreté électronique, opérant depuis plus de 10 ans sur un bassin économique dynamique du Sud-Est de la France.

L'actif comprend :

- Un portefeuille clients actif dans les secteurs du transport, des infrastructures critiques (OIV) et de la sécurité urbaine.
- Des contrats de maintenance récurrents représentant près de 420 k€ HT/an.
- Une équipe expérimentée (4 personnes en CDI) autonome opérationnellement.
- Un hyperviseur logiciel propriétaire, déployé sur des sites sensibles, adossé à un brevet de licence d'utilisation.
- Un site d'exploitation opérationnel avec historique de performance avérée.

A propos de la cession

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

CA			1 300	
Marge brute				
EBE			400	
Résultat exploitation			350	
Résultat net			300	
Nb. de personnes			5	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'activité est positionnée sur le segment de la sûreté électronique à forte valeur ajoutée, avec une spécialisation dans l'hypervision, la vidéoprotection, le contrôle d'accès et les solutions logicielles pour sites sensibles. Elle s'adresse principalement à des acteurs publics et parapublics (transport, OIV, collectivités locales) et à des grands comptes privés nécessitant des infrastructures de sécurité avancées. L'offre combine logiciel propriétaire, intégration matérielle et services de maintenance, générant un socle de revenus récurrents.

Concurrence

Le marché est dominé par quelques grands éditeurs internationaux, mais la branche dispose d'un avantage concurrentiel fort via sa solution logicielle brevetée et son ancrage territorial. Elle se distingue également de nombreux intégrateurs généralistes par sa capacité à fournir une offre packagée maîtrisée de bout en bout, incluant un hyperviseur développé en interne, adapté aux environnements critiques.

Points forts / faibles

Points forts

Solution logicielle propriétaire (hyperviseur) déployée depuis plus de 10 ans sur des sites critiques, avec licence d'utilisation adossée à un brevet.

Portefeuille clients solide et diversifié, avec un parc de maintenance générant 420 k€ HT/an de revenus récurrents.

Équipe expérimentée et autonome, avec un très faible turnover (moyenne d'ancienneté > 10 ans).

Rentabilité démontrée : REX de 350 k€ sur 1,3 M€ de CA (exercice 2024-25).

Pipeline commercial sécurisé de 1,5 M€ sur les 3 prochaines années.

Activité parfaitement isolable, permettant une intégration rapide dans une structure existante (build-up stratégique, croissance externe ciblée).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **3 200 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **1 000 k€ k€**

Compléments, spécificités

CA 2024–2025 estimé à 1,3 M€, avec un résultat d'exploitation > 350 k€.

Pipeline de projets engagés ou récurrents sur 3 ans : 1,5 M€.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette activité est totalement isolable et constitue une opportunité stratégique de croissance externe pour un acteur du secteur de la sûreté, de la tech B2B ou des services informatiques à forte valeur ajoutée.