Annonce **V83348**

Génie électrique B2B spécialiste du tertiaire

Postée le **23/04/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Allier, Auvergne, France

Résumé général de l'activité

La société cible est un acteur courant fort et faible intervenant sur les locaux recevant du public (neuf et rénovation totale).

Située à proximité de Clermont-Ferrand, elle intervient à la fois localement et sur l'ensemble du territoire français grâce une équipe d'électriciens expérimentés aguerris aux grands déplacements (jusqu'à 400 km).

La société bénéficie d'un bureau d'études internalisé, permettant une maîtrise technique et budgétaire des projets.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	4 100	5 400	3 500	5 300
Marge brute	2 500	3 300	2 300	3 300

En k€/année	2022	2023	2024	2025
EBE	400	550	500	585
Résultat exploitation	300	450	300	400
Résultat net	200	350	250	350
Nb. de personnes	30	30	30	30

Autres chiffres

Fonds propres : 710 k€
Intitule_dettes : 130 k€
Trésorerie nette : 470 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Un acteur du génie électrique particulièrement structuré pour sa taille : bureau d'études interne, chargés d'affaires autonome, magasinier et responsable achats, processus standardisés et optimisés du chiffrage à l'intervention.

Une réactivité et une satisfaction client supérieure aux standards de la profession : capacité à démarrer un chantier en moins de 3 jours, équipe du bureau d'étude permet de proposer d'être force de proposition et d'influer sur les choix techniques et budgétaires, SAV quasi inexistant grâce à l'excellence des prestations et à une capacité à dépanner à distance.

Un acteur expert du secteur tertiaire, avec un portefeuille client diversifié, résilient et fidèle. Notamment : grandes surfaces alimentaires, salles de sport, commerces, établissements bancaires, centres de santé ...

Une structure de coûts flexible, capable d'absorber hausse et baisse d'activité.

Un fort potentiel de développement : les chantiers sont uniquement issus de demandes entrantes et de clients récurrents, sans aucun effort commercial en place.

D'une structure agile, avec une forte autonomie des chargés d’affaires, permettant à l’entreprise d’intervenir en moins de 72h sur tout le territoire français

D'une clientèle diversifiée et fidèle, issue principalement du tertiaire (grandes surfaces alimentaires, commerces, santé, sport, éducation, banques …)

D'un chiffre d'affaires moyen de 4,5 M€ et un taux moyen d'EBE de 11% (0,5 M€).

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Compléments, spécificités

Clôture des comptes en mars. L'exercice 03/2025 présente ainsi un CA de 5,3 m€, un EBE ajusté autour de 580 k€.

L'entreprise a 19 ETP salariés, et complète son équipe en ayant recours à des équipes d'intérim locales, systématiquement placées sous la responsabilité et supervision d'un électricien salarié expérimenté qui est présent pendant toute la durée des travaux.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale