

Distribution de matériel médico-chirurgicalPostée le **20/10/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Guadeloupe, DOM TOM, France**Résumé général de l'activité**

Société de distribution de matériel médico-chirurgical en Guadeloupe.

Emplacement stratégique : Implantée à proximité d'un futur CHU, cette entreprise familiale est devenue un acteur incontournable de la distribution de consommables et de matériel médico-chirurgical en Guadeloupe.

Clientèle diversifiée : L'action commerciale s'étend aux établissements de santé, professionnels libéraux, collectivités locales ainsi qu'aux particuliers. Elle répond avec rigueur et humanité aux besoins spécifiques liés au maintien à domicile des personnes handicapées, malades ou dépendantes.

Structure solide : 9 salariés font partie du périmètre de reprise. L'équipe actuelle, composée d'experts du secteur médical, saura accompagner la transition et assurer la continuité de la relation client.

Potentiel de développement : Très bon chiffre d'affaires, encore perfectible grâce à la proximité du nouveau CHU et à la croissance continue des besoins en matériel médical sur le territoire.

Offre complète : Vente, location, accompagnement personnalisé, etc.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			2 100	
Marge brute			900	
EBE			350	
Résultat exploitation			300	
Résultat net			150	
Nb. de personnes			9	

Autres chiffres

Fonds propres : 645 k€

Intitule_dettes : 780 k€

Trésorerie nette : 245 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

3 types de clientèle : - Les établissements de santé qui sollicitent spontanément et de manière régulière. - Les patients en MAD et HAD équipés sur ordonnance médicale. - Les particuliers qui viennent en magasin pour des achats en direct. Un des acteurs principaux de fournitures de matériels médico-chirurgical.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

30 ans d'existence.

Réactivité.

Équipe stable.

La notoriété de cet établissement n'étant pas à faire, son sérieux et son savoir-faire étant connus des acteurs de ce secteur.

L'entreprise s'est construite sur des valeurs fortes : Écoute, conseil, expertise et accessibilité. Des prix compétitifs alliés à un service sur mesure font toute la différence.

Points faibles

Les établissements de santé représentant le plus gros pourcentage en terme de CA, les délais de paiement pèsent sur les créances clients.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 200 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **500 k€ k€**

Compléments, spécificités

Cession de 100 % des parts.

Accompagnement au repreneur : L'équipe s'engage à faciliter la passation et à transmettre son savoir-faire pour une reprise fluide et efficace.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Repreneur stratégique du secteur santé (acteur en croissance externe) comme :

- Groupe de distribution médicale souhaitant s'implanter en Outre-mer.
- Fabricant de matériel médical souhaitant maîtriser son canal de distribution.
- Centrale d'achat ou grossiste santé élargissant son maillage.

- Entreprise de maintien à domicile (MAD) élargissant sa base clients.

Investisseur individuel expérimenté / manager de transition en quête de sens comme par exemple :

- Ancien cadre dirigeant dans la pharma, le paramédical ou les dispositifs médicaux.

- Professionnel de santé reconverti (pharmacien, ingénieur biomédical, cadre hospitalier).

- Entrepreneur revenu en métropole ou natif des DOM souhaitant s'y réimplanter.