

Logiciel pour la gestion documentaires et de la qualité des entreprises

Postée le 06/01/2026

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SA**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Vaud, Région lémanique, Suisse**Résumé général de l'activité**

Opportunité pour de grands cabinets de consulting stratégique ou de management ou de gestion d'entreprise :

1. Acquérir une PME Suisse possédant un logiciel unique de gestion documentaire, de gestion de flux, de gestion des processus de l'entreprise basé sur la norme ISO 9001, de telle sorte que l'entreprise qui le possède est aisément certifiée ou recertifiés tous les trois ans, à un coût minimal.

Le logiciel est déjà en 5 langues.

2. Le logiciel est entièrement propriétaire de l'entreprise, il a été développé depuis 20 ans par des sous-traitants externes et désormais depuis 5 ans par un informaticien interne membre de la direction et de l'actionnariat. Il connaît parfaitement le logiciel, le fait évoluer vers une solution disponible sur les mobiles, tout en restant lié au stockage de données sécurisé, par exemple dans onedrive. Ceci est la demande des PME.

3. La clientèle actuelle sont des PME de 10 à 300 personnes qui possède de 1 à 150 licences du logiciel de telle sorte que les collaborateurs puissent aisément partager toutes les informations des travaux à réaliser, tout en suivant des processus tout à fait normalisés.

4. Le logiciel peut-être vendu à la licence unique ou sur un modèle d'abonnement ou encore sur un modèle de soutien à un consulting par un réseau de consultants de haut niveau. Cette dernière méthode a été utilisée par la société durant des années avec des partenaires ayant des redevances.

5. Pour des consultants, le gros avantage stratégique du logiciel est qu'il permet de conquérir d'entrer dans des entreprises, pour ensuite offrir des prestations de conseils, qui peuvent se fonder sur la gestion de processus que le logiciel a mis en place.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi
La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Minoritaire ou majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Compléments : Le fondateur souhaite un départ à la retraite mais resterait pour mettre sur les rails et former au logiciel. l'IT et son spécialiste demeurent.

Eléments chiffrés

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-----------------------|------|------|------|------|
| CA | | | 700 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | 220 | |
| Résultat exploitation | | | 170 | |
| Résultat net | | | 170 | |
| Nb. de personnes | 2 | 2 | 2 | 2 |

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Conseils en qualité et management stratégiques pour les PME. Logiciel support de la gestion de la qualité développé depuis 20 ans avec l'expérience des consultants. Plus de 250 PME comme clients historiquement.

Concurrence

Logiciels de gestion documentaire Logiciels d'audit de qualité. Gagner la confiance est la clé. Gagner une démonstration du logiciel est aussi une clé qui ouvrira la porte tant le logiciel a été bien perçu par plus de 250 clients. Les mises à jour récurrentes sont une source de revenus.

Points forts / faibles

Points forts

- 25 ans de présence terrain.
- Logiciel unique de gestion documentaire à la fois simple et très efficace.
- SAV et mise à jour des licences en récurrent.
- IT de développement interne.
- Une connaissance de l'audit qualité qui permet une certification toujours réussie dans un délai court.
- Des partenaires chevronnés.
- Un modèle d'affaires par franchise partenaire ou par licences clients
- Des éléments du logiciel seront disponibles sur les Appstore et Googlestore courant 2026, afin notamment de permettre des saisies décentralisées et la consultation de la boucle de la qualité.

Points faibles

- Visibilité et marketing de niche difficile à définir et financer.
- Présence sur le web international insuffisante

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Attention : Tous les montants en CHF arrondi pour raison de confidentialité.

Les chiffres concernent la consolidation dans la holding des 3 sociétés opérationnelles.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Grand cabinet de conseils

Éditeur de logiciels documentaire ou qualité

Distributeur de solutions IT

SSII

Challenge pour un entrepreneur connaissant le monde de l'entreprise et la gestion documentaire.