

**Négoce de bois de construction et chauffage (deux filiales)**

Postée le 08/12/2025

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Provence-Alpes-Côte d'Azur, France**Département :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

Le groupe est composé de deux filiales spécialisées dans la vente de bois à destination des particuliers et professionnels.

La filiale n°1 exerce une activité dans la vente de bois de construction - ~ 1.3 M€ de CA :

- La vente de panneaux de bois : agglomérés, contreplaqués, médium, coupe exotique, etc.
- La vente de bois de construction comme les poutres, madriers, chevrons, liteaux, etc.
- La vente de bois d'aménagement (cales bois & découpes sur-mesure).
- Autres services : Service de découpes de bois et de panneaux sur devis et livraison sur chantier en affrétant des transporteurs (sous conditions).

La filiale n°2 est spécialisée dans le négoce de bois de chauffage : ~ 1 M€ de CA :

- La vente de bois de chauffage (50 cm).
- La vente de bois pour poêles à bois (33 cm).
- La vente de bois pour les professionnels comme de la charbonnette (bois de hêtre coupé en 50 cm).

Le groupe dispose d'une équipe structurée de 8 personnes (hors dirigeant), expérimentée et autonome.

La clientèle de la filiale n°1 est composée de 70% de professionnels et 30% de particuliers, la filiale n°2 quant à elle est composée de 85% de particuliers et 15% de professionnels.

Le groupe travaille avec une vingtaine de fournisseurs de confiance, avec une relation de plus de 20 ans.

## En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

## A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

### Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	3 000	2 800	2 500	2 600
Marge brute				
EBC	300	280	110	290
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			8	

### Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Non précisé

## Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

## Points forts

Le groupe bénéficie d'une base solide de fournisseurs avec lesquels il entretient des relations de plus de 20 ans, assurant ainsi des coûts d'approvisionnement stables et une qualité constante de ses produits.

Les deux sociétés opèrent dans un secteur en plein essor, offrant de fortes perspectives de croissance. Le marché de la construction en bois, en particulier, a connu une hausse de 10,6 % en 2022 par rapport à 2020, confirmant la dynamique favorable de ce secteur.

Le groupe bénéficie d'une notoriété solide, grâce à une politique de prix compétitifs et à une disponibilité constante de ses produits, rendue possible par une gestion des stocks efficace et rigoureuse.

Le groupe dispose d'un magasin, d'un espace de stockage d'un terrain d'environ 7000 m<sup>2</sup> idéalement situé.

### Complément d'information

#### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **320 k€ k€**

#### Compléments, spécificités

Les frais de holding sont intégralement retraités (2021 : 200 k€ / 2022 : 200 k€ / 2023 : 200 k€ / 2024 : 180 k€ / 2025 : 180 k€).

#### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale