

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Ancienneté de la société : Plus de 10 ans

Localisation du siège : Var, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

Résumé général de l'activité

2 restaurants sous franchise clé en main, spécialisés dans la restauration rapide du midi sur place, à emporter ou en livraison en entreprise, situés en zone d'activités sur l'ouest toulonnais dont une en plein développement.

Activité de traiteur également, proposant des coffrets repas, cocktails, buffets.

L'activité est principalement axée sur le BtoB. Les restaurants sont ouverts du lundi au vendredi uniquement le midi (pas d'ouverture le soir et le week-end), permettant de préserver une certaine qualité de vie des collaborateurs et des dirigeants.

Fermeture de 5 semaines sur l'année.

Bel outil de travail, restaurants agréables, parkings et terrasses. Aucun frais à prévoir.

Affaire à reprendre sous enseigne

Franchise présente nationalement avec un CA diversifié grâce aux canaux BtoC et BtoB et offrant une restauration saine et accessible.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	485	470	565	555
Marge brute	325	320	400	380
EBE	140	65	80	80
Résultat exploitation	65	7	10	10
Résultat net	60	3	10	10
Nb. de personnes	7	7	7	7

Autres chiffres

Fonds propres : 97 k€

Intitule_dettes : 7 k€

Trésorerie nette : 70 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

BtoC sur la pause déjeuner (sandwichs, salades, plats chauds, desserts) : Livrée en entreprise, emportée ou consommée sur place dans les 2 restaurants. BtoB sur le traiteur (petit-déjeuner, coffrets repas, cocktails) : livrée dans les entreprises et organisations.

Concurrence

Pause déjeuner : Restauration rapide / brasseries / boulangeries / supermarchés / repas préparés maison. Traiteur : Traiteurs locaux.

Points forts / faibles

Points forts

- Métiers diversifiés.
- Clientèle fidélisée et variée en BtoC et BtoB (répartition 60/40) .
- Stabilité équipe.

- Forte réactivité permettant d'absorber les variations d'activités.
- Marque installée.
- Finances saines.
- Travail semaine et journée.

Points faibles

Marché de la pause déjeuner fortement concurrentiel et contraint par le pouvoir d'achat et le télétravail.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **360 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **200 k€ k€**

Compléments, spécificités

Le premier restaurant a été ouvert en 2016 (jusque 40 places en intérieur et 20 en terrasse) et le second en 2018 (jusque 80 places en intérieur et 42 en terrasse).

Ils disposent d'un beau potentiel de croissance, appuyé par des finances saines.

Équipe en place et stable, constituée de 8 salariés (2 dirigeants + 3 ETP avec 4 salariés + 1 alternant).

Prix de vente du fonds de commerce : 360 k€.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil gestionnaire et commercial.

Idéal pour cadre commercial souhaitant entreprendre et poursuivre le développement d'une entreprise lancée et saine.