

Vente de produits d'hygiène à destination d'une clientèle BtoB

Postée le 26/01/2026

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Alpes Maritimes, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France**Résumé général de l'activité**

Vente de produits d'hygiène à destination d'une clientèle BtoB dans les Alpes-Maritimes.

Entreprise pérenne depuis une vingtaine d'année, au service de l'hygiène des professionnels notamment des cafés hôtels restaurants.

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			1 400	
Marge brute				
EBC			250	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			4	

Autres chiffres

Fonds propres : 254 k€

Intitule_dettes : 38 k€

Trésorerie nette : 83 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Entreprise pérenne depuis 20 ans, au service de l'hygiène des professionnels notamment des cafés - hôtels - restaurants.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Leviers de développement à mettre en place.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **550 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

Compléments, spécificités

Leviers de développement identifiés à mettre en oeuvre sur le recrutement de nouveaux commerciaux et la mise en place de sites webs de vente.

40% de Marge brute. Potentiel de CA à 2,5M€ avec 2 commerciaux supplémentaires.

Équipe totale actuelle incluant l'exploitant (principal commercial qui fera l'accompagnement nécessaire de mise en relation) 2 chauffeurs et 1 magasinier.

Bail neuf à la cession ou libération du local. Option d'acquisition des murs très bien placés d'une surface de 200m² pour 1,06M€.

Nécessite au moins 200/250 k€ d'apport pour acquérir le fonds de commerce présenté au prix de 550 k€, car il faut ajouter 100 k€ de stock, encore 100 k€ de BFR ainsi que les autres frais pour un budget global de 800 k€.

Achat de 100% des parts possibles avec trésorerie et stock inclus pour environ 700 k€.

CA : 1,4 M€ / EBE : 243 k€ / PRIX : 500 k€.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale