

Description générale**Description de l'activité recherchée**

Entrepreneur expérimenté, 40 ans, ingénieur de formation, président d'une société opérationnelle depuis plusieurs années, le repreneur recherche l'acquisition d'une PME saine et rentable, dans le cadre d'une transmission ou cession majoritaire.

Profil recherché :

Secteur Chaudronnerie.

Rentabilité avérée : EBE positif et récurrent.

Activité : B2B.

Activités récurrentes, peu capitalistiques.

Localisation : France (priorité Île-de-France / grandes métropoles).

Équipe en place : oui, avec encadrement intermédiaire apprécié.

Raison de l'acquisition

Cette acquisition s'inscrit dans un projet entrepreneurial de long terme visant à reprendre et développer une entreprise existante, rentable et structurée, en assurant la continuité de l'activité, la stabilité des équipes et une croissance maîtrisée, sans logique spéculative ni revente rapide.

Type de société recherchée

Société in bonis

Eléments chiffrés**Taille et rentabilité de la structure recherchée**

Nombre de collaborateurs recherchés : **6 nb 50**

Chiffre d'affaires : **1 000 k€ CA 5 000 k€**

Informations sur l'acquéreur

Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Non renseigné**

CA société : **Non renseigné**

Nb. personnes : **Non renseigné**

Résultat net : **Non renseigné**

Description générale de l'activité de l'acquéreur

Non renseigné

Complément d'information

Remarques, éléments complémentaires

Type d'opération :

Cession majoritaire ou totale.

Transmission progressive possible.

Ouverture à un accompagnement du cédant sur une période définie.

Projet de reprise.

Approche long terme, pas de logique de revente rapide.

Respect des équipes et de la culture existante.

Structuration, professionnalisation, développement maîtrisé.

Capacité à financer l'opération via un montage classique (fonds propres + dette).

Profil du repreneur :

- Entrepreneur opérationnel, habitué à gérer clients, équipes et partenaires.
- Vision pragmatique : croissance rentable avant volume.
- Décision rapide, échanges directs, confidentialité respectée.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**