

## Description générale

### Description de l'activité recherchée

Dirigeante et repreneuse expérimentée, la repreneuse recherche une entreprise de services numériques (ESN), un éditeur de logiciel ou une société SaaS en phase de transmission, dans le respect des équipes et des savoir-faire.

Elle cible des entreprises B2B, positionnées sur des offres technologiques à forte valeur ajoutée (logiciels métiers, SaaS spécialisés, cybersécurité, gestion documentaire, outils d'automatisation ou de productivité, services managés ou externalisation IT).

Le cœur de cible : Sociétés rentables, CA entre 4 et 25 M€, avec une équipe structurée (10 à 50 collaborateurs) et une culture client forte.

La repreneuse privilégie les entreprises à potentiel de croissance organique ou stratégique, souhaitant passer un cap structurant ou initier une nouvelle phase de développement.

### Raison de l'acquisition

Poursuivre la structuration et le développement d'une entreprise technologique B2B. Apporter son expérience sectorielle, managériale et stratégique pour accélérer son déploiement et le passage de stades de croissance. Mener un projet d'entreprise ambitieux, humain et durable.

### Type de société recherchée

Société in bonis

## Éléments chiffrés

### Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **10 nb 50**

Chiffre d'affaires : **4 000 k€ CA 20 000 k€**

## Informations sur l'acquéreur

### Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Non renseigné**

CA société : **Non renseigné**

Nb. personnes : **Non renseigné**

Résultat net : **Non renseigné**

### Description générale de l'activité de l'acquéreur

Non renseigné

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Recherche active en cours, avec apport personnel engagé de 350 k€ minimum.  
Partenaires financiers identifiés et alignés sur la thèse d'investissement, pour compléter le montage en fonds propres.

Compétences métier et soft skills :

- Leadership stratégique et opérationnel.
- Transformation et situations-pivot (croissance, transmission, retournement).
- Fédérer, mobiliser et accompagner les équipes.
- Pilotage financier et opérationnel rigoureux.
- Esprit entrepreneurial et goût de l'action.
- M&A.

Expérience réussie en reprise, management et transformation d'une entreprise à forte expertise.

Recherche sur Paris et RP, Lille ou Bordeaux.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

### La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**
- **Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire**