

## Description générale

### Description de l'activité recherchée

Acteur de référence en pleine croissance, la société opère une plateforme de mise en relation entre une communauté de consultants indépendants de haut niveau (stratégie, marketing, finance, etc.) et des clients prestigieux.

Rentable depuis sa création, l'entreprise s'est imposée comme un acteur majeur dans l'univers des freelances.

#### Objectif :

Dans le cadre de sa stratégie de développement externe, la société recherche des opportunités d'acquisition valorisées entre 1 et 5 M€, présentant un historique de rentabilité et un positionnement complémentaire au sien.

#### Cibles prioritaires :

- plateformes ou agences de mise en relation de freelances,
- cabinets de management de transition,
- cabinets d'Executive Search.

### Raison de l'acquisition

Croissance externe.

### Type de société recherchée

Société in bonis ou ayant des difficultés financières

## Éléments chiffrés

### Taille et rentabilité de la structure recherchée

Nombre de collaborateurs recherchés : **5 nb 50**

Chiffre d'affaires : **1 000 k€ CA 10 000 k€**

## Informations sur l'acquéreur

### Informations sur l'acquéreur

Ancienneté de la société : **Entre 5 et 10 ans**

CA société : **10 000 k€**

Nb. personnes : **15**

Résultat net : **Non renseigné**

### Description générale de l'activité de l'acquéreur

Mise en relation entre une communauté de +4000 consultants indépendants et des clients prestigieux.

## Complément d'information

### Remarques, éléments complémentaires

Critères opérationnels :

- Présence : France : IDF et/ou régions cibles (Lyon, Bordeaux, Marseille), Pays frontaliers : Benelux et/ou Suisse.
- Compétences en interne : commerciaux et/ou recruteurs.
- Culture compatible avec volonté d'intégration possible.

Concernant cette acquisition, l'acquéreur est en recherche active.

### La démarche de l'acquéreur

L'acquéreur souhaite :

- **Une reprise totale, le cédant quittant l'entreprise**