

Son profil / parcours

Il habite : Saint-Avertin

Age : 51 ans

Sa formation : 2016 : Lean Management dans les services - niveau black belt.

2013 : Finances pour Dirigeants - HEC Executive.

2004 : Diplômé de l'IAE - Major CAAE - gestion d'entreprise.

1996 : Ingénieur de l'IIE - concours Centrale Supélec.

Parcours professionnel : De 09/2019 à aujourd'hui :

Technologies et services de l'information.

Directeur Business Line e-commerce :

Création d'une offre de valeur, d'une marketplace, développement commercial, consulting orienté transformation digitale et canal de vente digital.

De 03/2018 à 09/2019 :

Technologies et services de l'information.

Direction d'une Business Unit de 150 personnes "web portals".

Management de transition 18 mois. CA : 14M€ (+1,1M€).

De 2018 à aujourd'hui (poste cumulé) :

Technologies et services de l'information.

Transformation d'organisation sur une entité de 800 personnes -

Management de Directeurs de projets - gestion de crise - supervision d'une activité de 100M€.

De 2008 à 2014 :

Technologies et services de l'information.

Responsable du département projets clients.

Direction de projets complexes, avant-vente, direction opérationnelle.

De 2004 à 2008 :

Création d'entreprise en 2004 - ESN (SSII).

Croissance de 2 à 30 personnes. CA : 3 M€. Entreprise cédée.

1997/2004 :

Développement informatique.

Ses compétences : Sur les plus gros dossiers, apports financiers essentiellement.

Éventuellement compétences d'acheteur.

Société recherchée

Titre société recherchée : Activité commerciale avec potentiel de développement e-commerce et production éventuelle

Secteurs d'activité recherchés : Telecoms, Medias, Technologie et Industries traditionnelles

Description société recherchée : Entreprise commerciale, principalement orientée B2B, dégageant minimum 1M€ de CA et comprenant plus de 7 salariés, de préférence avec une partie de production et un potentiel de développement en e-commerce.

Localisations recherchées : Gironde (33) , Centre (07) , Corse (09) , Pays-de-la-Loire (18) , Poitou-Charentes (20) , Provence-Alpes-Côte d'Azur (21) , Rhône-Alpes (22)

Valorisation recherchée : 0k€ à 5000k€

Montant de son apport : 350k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement