

Son profil / parcours

Il habite : Le Vésinet

Age : 47 ans

Sa formation : Baccalauréat Scientifique option mathématiques.

Ecole de Commerce.

Parcours professionnel : 25 ans d'expérience dans la stratégie du développement commercial (BtoB et BtoC).

2000 - 2005:

Responsable des ventes, rénovation de l'habitat.

Vente et gestion du développement des ventes, suivi client et prospection. (BtoB et BtoC).

2005 - 2026 :

J'ai effectué tous les postes en lien avec le marketing et le commerce la gestion et le management, dans 7 différentes sociétés de renom.

Fonction :

Directeur des opérations marketing et commerciales.

Zone :

France en priorité.

Pays limitrophes, (Benelux, Dach, Italie, Espagne, Portugal).

Egalement à l'international: Afrique, Moyen-Orient et les Drom-Com.

Circuit de distribution :

Pharmacies, parapharmacies, parfumeries, magasins Bio, shopings divers, Retail (Magasin en propre ou en Franchise) et E-Retail (Revendeur Web, Pure-Player) et site e-commerce des marques propres.

Société recherchée

Titre société recherchée : Santé / beauté

Secteurs d'activité recherches : Parfumeries / Cosmétiques et Pharmacies et ventes d'articles médicaux

Description société recherchée :	Différentes sociétés avec optimisation de structuration de croissance et de pérennité.
	Secteur : santé / beauté / pharmacie / cosmétique / dispositif médical / ...
Localisations recherchées :	Yvelines (78) , Hauts de Seine (92) , Var (83) , Monaco (96)
Valorisation recherchée :	0k€ à 2000k€
Montant de son apport :	50k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none">- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement