

Son profil / parcours

Il habite : Louviers

Age : 45 ans

Sa formation :

- DUT Génie électrique et informatique industrielle (76).
- Licence Electronique, Electrotechnique et Automatisme (76).
- Ingénieur Electronique et Informatique – Conservatoire National des Arts et Métiers (75).

Parcours professionnel : 2023 à ce jour :

Chef d'entreprise,

60 collaborateurs, CA de 15 M€ spécialisée dans l'énergie HTA/BT, l'éclairage public et le photovoltaïque.

- Commercial : renouvellement des marchés structurants, +20% d'activité, diversification clients.

- Financier : pilotage du P&L, arrêtés de comptes, budgets annuels d'entreprise, reporting à la DG.

- Management : partage des orientations stratégiques, cohésion et motivation, éthique et compliance.

- RH : renouvellement d'une partie des effectifs, accompagnement et évolution de collaborateurs.

- Sécurité - Environnement : politique du 0 accident, actions RSE et environnementale.

- Communication : modernisation de la marque entreprise et de la notoriété.

Création d'une nouvelle entreprise dédiée aux énergies renouvelables.

2021-2023 : Directeur projet Afrique

Fourniture et installation de 36 000 lampadaires solaires dans 150 communes au Sénégal, projet de 65 M€.

- Pilotage projet et cellule export : 15 collaborateurs, ouverture filiale à Dakar, recrutement, suivi juridique et fiscal.

- Mise en place et suivi des indicateurs avec la DAF, suivi des paiements, relation avec les bailleurs de fonds.

Enjeu majeur pour le groupe (CA de 55 M€), fédérer 3 filiales, apporter mon expertise process « grand groupe ».

2006 – 2020 : Responsable Commercial Afrique

Portefeuille commercial de 40 M€, client majeur de la direction (CA de 100 M€, 240 collaborateurs).

Clients : organismes internationaux, états des pays d'Afrique subsaharienne, majors du BTP.

2 à 3 missions par mois en Afrique de l'Ouest, Centrale et Océan Indien.

- Garant des réponses à appels d'offres, négociation, suivi contractuel.

- Comités des risques, suivi du règlement des factures, reporting à la DG.

- Consolider un réseau commercial panafricain de clients et partenaires locaux.

Accroissement de la prise de commande : de 18 M€ en 2017 à 43 M€ en 2019.

Responsable d'Affaires Afrique

Projets clés en main de réhabilitation ou construction d'aéroports internationaux : infrastructure énergie et GC.

Missions régulières sur sites : Côte d'Ivoire, Gabon, Madagascar, Comores, Congo Brazzaville et Kinshasa, etc.

- Pilotage de projets de 1 à 20 M€, management d'équipes de 10 techniciens et ingénieurs.

- Réponse à appels d'offres, chiffrage, offres spontanées, gestion financière et contractuelle.

- Ouverture de succursales locales : Sénégal, Guinée Equatoriale, Mauritanie.

- Développement d'un réseau de partenaires : sous-traitants et représentants commerciaux.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Entreprise dans le bâtiment pour réhabiliter des logements
Secteur d'activité recherche :	Bâtiment / Travaux publics
Description société recherchée :	Entreprise de construction ou de réhabilitation de logements. De préférence second œuvre : isolation, peinture, revêtement sol, électricité, plomberie, plaquiste, etc. Entreprise de 1 à 15 salariés, avec un carnet de commande local, particuliers ou organisme publique ou privé. De préférence reprise suite à un départ à la retraite. Simple artisan ou entreprise plus consistante, spécialisée idéalement dans les travaux de réhabilitation de logements. Secteur du bâtiment, rénovation ou travaux neufs, ou éventuellement entreprise dans le secteur du BTP ou de des énergies.
Localisations recherchées :	Haute-Normandie (11) , Eure (27)
Valorisation recherchée :	50k€ à 1000k€
Montant de son apport :	300k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement - Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel