

## CV repreneur : 304214

### Son profil / parcours

Il habite : Plumergat

Age : 58 ans

Sa formation : BTS Action Commerciale – 1987.

Diplôme Directeur Commercial – Industrie Agroalimentaire (2022).

Formations : Géomarketing (CEGOS), Management, CRM, Négociation grands comptes.

Parcours professionnel : Secteur : Industrie agroalimentaire.

Directeur Commercial RHD/GMS – 04/2024 à 09/2025

Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale nationale.

Négociation grands comptes, animation du réseau grossistes.

Doublement du chiffre d'affaires à 7 M€ en 18 mois, +60 nouveaux clients, gamme végan déployée.

Directeur Commercial France – 01/2021 à 03/2024

Pilotage commercial Food Service et Retail. Management de 8 commerciaux, développement national.

Portefeuille x 5 sur 2 ans, 1.5 millions d'€, 4 distributeurs nationaux et 8 centrales régionales.

Responsable des Ventes – 01/2014 à 12/2020

Management de 50 collaborateurs, pilotage P&L et projet CRM France. +17 % de CA, 50 nouveaux clients, CA global porté à 33 M€.

Directeur des Ventes CHD – 01/2011 à 11/2013

Animation d'un réseau de 13 commerciaux et développement des ventes CHD.

+15 % de CA, 11 millions d'€ +3 % marge sur régions Est et Paris.

Directeur Commercial & Associé (40 %) – 09/2004 à 10/2010

Encadrement de 11 collaborateurs, gestion CA 17 M€.

+23 % de CA en 3 ans, cession réussie à Européenne Food (2009).

Responsable Clients Régionaux – 12/1990 à 07/2004

Pilotage commercial Ouest France, formation des équipes terrain.

+15 à +17 % de CA sur 3 ans, 25 millions d'€, structuration réussie de la zone.

## Société recherchée

Titre société recherchée :	Entreprise agroalimentaire orientée Food Service / Retail
Secteur d'activité recherche :	Industrie traditionnelle et agroalimentaire
Description société recherchée :	<p>Je recherche la reprise ou la direction d'une entreprise agroalimentaire située en Occitanie, disposant d'une activité de production, transformation ou conditionnement de produits de consommation courante.</p> <p>L'entreprise idéale commercialise des produits destinés au Food Service (restauration collective et commerciale), au retail (GMS, proximité, épiceries) ainsi qu'aux collectivités.</p> <p>Je privilégie les structures proposant des produits à forte rotation, simples à distribuer, ancrés dans les usages alimentaires quotidiens, et disposant d'un potentiel de croissance sur les marchés professionnels et grand public.</p>
Localisation recherchée :	France (33)
Valorisation recherchée :	1000k€ à 5000k€
Montant de son apport :	150k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"><li>- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés</li><li>- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel</li></ul>