

Son profil / parcours

Il habite : Plumergat

Age : 58 ans

Sa formation : BTS Action Commerciale – 1987.

Diplôme Directeur Commercial – Industrie Agroalimentaire (2022).

Formations : Géomarketing (CEGOS), Management, CRM, Négociation grands comptes.

Parcours professionnel : Secteur : Industrie agroalimentaire.

Directeur Commercial RHD/GMS – 04/2024 à 09/2025

Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale nationale.

Négociation grands comptes, animation du réseau grossistes.

Doublement du chiffre d'affaires à 7 M€ en 18 mois, +60 nouveaux clients, gamme végan déployée.

Directeur Commercial France – 01/2021 à 03/2024

Pilotage commercial Food Service et Retail. Management de 8 commerciaux, développement national.

Portefeuille x 5sur 2 ans, 1.5 millions d'€, 4 distributeurs nationaux et 8 centrales régionales.

Responsable des Ventes – 01/2014 à 12/2020

Management de 50 collaborateurs, pilotage P&L et projet CRM France. +17 % de CA, 50 nouveaux clients, CA global porté à 33 M€.

Directeur des Ventes CHD – 01/2011 à 11/2013

Animation d'un réseau de 13 commerciaux et développement des ventes CHD.

+15 % de CA, 11 millions d'€ +3 % marge sur régions Est et Paris.

Directeur Commercial & Associé (40 %) – 09/2004 à 10/2010

Encadrement de 11 collaborateurs, gestion CA 17 M€.

+23 % de CA en 3 ans, cession réussie à Européenne Food (2009).

Responsable Clients Régionaux – 12/1990 à 07/2004

Pilotage commercial Ouest France, formation des équipes terrain.

+15 à +17 % de CA sur 3 ans, 25 millions d'€, structuration réussie de la zone.

Société recherchée

Titre société recherchée : Entreprise agroalimentaire orientée Food Service / Retail

Secteur d'activité recherche : Industrie traditionnelle et agroalimentaire

Description société recherchée : Je recherche la reprise ou la direction d'une entreprise agroalimentaire située en Occitanie, disposant d'une activité de production, transformation ou conditionnement de produits de consommation courante.

L'entreprise idéale commercialise des produits destinés au Food Service (restauration collective et commerciale), au retail (GMS, proximité, épiceries) ainsi qu'aux collectivités.

Je privilégie les structures proposant des produits à forte rotation, simples à distribuer, ancrés dans les usages alimentaires quotidiens, et disposant d'un potentiel de croissance sur les marchés professionnels et grand public.

Localisation recherchée : France (33)

Valorisation recherchée : 1000k€ à 5000k€

Montant de son apport : 150k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel