

Son profil / parcours

Il habite : Bourg-Charente

Age : 48 ans

Sa formation : Commerce.

BTS management commercial.

Service militaire Guer Coetquidant 56.

Parcours professionnel : Février 2023 – Aujourd'hui :

Co-fondateur – Secteur agroalimentaire

- Importation et distribution de fruits secs premium sans conservateur ni sucre ajouté.
- Développement sur le territoire national par le recrutement d'agents commerciaux.
- Présence sur les réseaux sociaux et organisation d'animations dégustation en point de vente.
- Gestion administrative et financière.

Mars 2020 – Décembre 2023

Directeur – Secteur de la grande distribution

- Gestion d'un hypermarché de 100 millions d'euros de chiffre d'affaires avec 320 collaborateurs.
- Accompagnement d'un nouveau dirigeant dans la reprise du point de vente.
- Gestion de l'hypermarché et de ses concepts (Espace Culturel, Parapharmacie, Optique, Agence de Voyage, Drive, Centre auto, Location de Véhicules).
- Progression du chiffre d'affaires de 10 millions d'euros par an.
- Augmentation des parts de marché de 27 % à 37 % en trois ans.
- Maîtrise des frais généraux et des coûts de personnel.
- Gestion des stocks, des assortiments et des ruptures.
- Collaboration avec les experts-comptables et les commissaires aux comptes.
- Membre du groupe de travail sur les achats indirects et frais généraux.

Février 2013 – mars 2020

Directeur – Secteur de la grande distribution

- Gestion d'un hypermarché de 70 millions d'euros de chiffre d'affaires avec 230 collaborateurs.
- Redressement de la trésorerie après des difficultés financières liées à un projet d'agrandissement.
- Optimisation des frais généraux, notamment par la revalorisation des déchets.
- Réduction du ratio des frais de personnel de 14 % à 10 % sans licenciement.
- Réduction du stock de 90 à 60 jours de rotation.
- Collaboration avec les experts-comptables et les commissaires aux comptes.
- Membre du groupe de travail sur les achats indirects et frais généraux depuis février 2016 ;

Janvier 2010 – février 2013

Directeur – Secteur de la grande distribution

- Gestion d'un hypermarché de 80 millions d'euros de chiffre d'affaires avec 250 collaborateurs.
- Accompagnement du repreneur dans la transition et la gestion du point de vente après un bilan négatif.
- Définition d'une nouvelle politique commerciale et d'un plan d'actions.
- Formation du repreneur sur la gestion administrative, commerciale et financière.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Entreprise agroalimentaire
Secteur d'activité recherche :	Agroalimentaire
Description société recherchée :	Industrie agroalimentaire ayant comme client la GMS.
Localisation recherchée :	France (33)
Valorisation recherchée :	100k€ à 1000k€
Montant de son apport :	500k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert - Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés

a :

- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel
- Une association minoritaire avec un autre repreneur
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement