

**CV repreneur : 284590****Son profil / parcours**

Il habite : Paris

Age : 58 ans

Sa formation : HEC Paris - Grande Ecole (1991).

Paris I Sorbonne (1991) - Licence de philosophie.

Paris III Censier (1992) - DEA Lettres/Théâtre.

Visconti Executive School, Paris (2021) - formation au coaching (+ de 300 h).

Parcours professionnel : - 19 ans en Comité de Direction puis Directrice Générale dans les TMT (Technologies, Media, Telecom) et les industries culturelles.

- 8 ans Partner M&A, tous secteurs, PME et ETI.

- près de 5 ans de Coaching Exécutif (Dirigeants et CoDir), tous secteurs, PME / ETI / Groupes.

- Expérience réussie de DG actionnaire sur une société reprise en cybersécurité (6 ans - 2013 à 2019).

**Société recherchée**

Titre société recherchée : ESN, éditeur logiciel SaaS ou EPV

Secteurs d'activité recherchés : Services informatiques et high tech , ESN Généraliste , Logiciels B2B , Production de tissus , Fabrication d'accessoires , Fab / distrib. de moules , Fabrication d'emballage et Menuiserie bois

Description société recherchée :	<p>Recherche dans 2 domaines :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Entreprise du Patrimoine Vivant (EPV) ou profil approchant : histoire + savoir-faire d'excellence + production sur-mesure, usinage de précision, petites séries à destination d'une clientèle de professionnels exigeants sur des expertises techniques ou esthétiques (industrie, clients B2B premium, aménagement intérieur haut de gamme, clients publics restauration / valorisation du patrimoine bâti ou non bâti, segment du cadeau d'affaires premium). Matières privilégiées : bois, papier / emballage, textile</li> </ul> <p>OU</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- ESN, positionnée sur des offres technologiques à forte valeur ajoutée (logiciels métiers, SaaS spécialisés, cybersécurité, gestion documentaire, IA, Legaltech, outils d'automatisation ou de productivité, services managés ou externalisation IT).</li> </ul>
	<p>Le cœur de cible : sociétés rentables (EBE min 900 K€), CA entre 4 et 15 M€, avec une équipe structurée (10 à 50 collaborateurs), une expertise d'excellence et une culture forte.</p>
	<p>Je privilégie les entreprises à potentiel de croissance organique ou stratégique, souhaitant passer un cap structurant ou initier une nouvelle phase de développement. Mon expertise : valoriser et développer les entreprises à fort savoir-faire, dans le respect de l'identité de la société et des équipes.</p>
Accompagnement par fonds d'investissement déjà identifié pour compléter le montage en fonds propres.	
Localisations recherchées :	<p>Bas-Rhin (67) , Gironde (33) , Calvados (14) , Orne (61) , Ille et Vilaine (35) , Indre et Loire (37) , Loiret (45) , Ile-de-France (12) , Moselle (57) , Nord (59) , Maine et Loire (49) , Sarthe (72) , Oise (60) , Rhône (69)</p>
Valorisation recherchée :	<p>4000k€ à 9000k€</p>
Montant de son apport :	<p>3000k€</p>
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés</li> <li>- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire</li> <li>- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement</li> <li>- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement</li> </ul>