

CV repreneur : 278555

Son profil / parcours

Il habite : Toulouse

Age : 35 ans

Sa formation : Ecole de commerce : Audencia Nantes (Master Entrepreneuriat).

CRA Formation : Les compétences du Repreneur.

Parcours professionnel : Ancien directeur des Opérations chez UBER, je cumule 10 années d'expérience professionnelle en gestion financière, pilotage de la performance commerciale et conduite des opérations dans des entreprises leader sur leur secteur.

Mes expériences (du moins récent au plus récent) :

- Analyste en Financement d'Acquisition LBO chez Société Générale et KBC Bank, Consultant en Stratégie chez Mawenzi Partners.
- Responsable de la Stratégie, des Opérations et du Pricing chez Zalando France (E-Commerce).
- Directeur des Opérations et du Développement Commercial pour la Région Grand Ouest chez Uber Eats (Livraison de repas). - Consultant indépendant en Développement Commercial (Prospection B2B).

Société recherchée

Titre société recherchée : Commercialisation de produits ou services B2B

Secteurs d'activité recherchés : Commerce et distribution , Services aux entreprises , Transport / Logistique et Location

Description société recherchée :

- Négoce et Distribution spécialisée (Physique et en ligne).
- Industrie de niche à faible intensité capitalistique.
- Service B2B à forte composante opérationnelle.

Localisations recherchées : Haute Garonne (31) , Gers (32) , Tarn (81) , Tarn et Garonne (82)

Valorisation recherchée : 500k€ à 3000k€

Montant de son apport : 400k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement