

Son profil / parcours

Il habite : Wavrin

Age : 36 ans

Sa formation : 2013 : M.B.A. - Master of Business Administration
International program management.
St John's University - ISM University of Management and Economics?
Manhattan, New-York, USA.

2012 : Management de projets internationaux
ISEG Business School?Paris, France.

2011 : EMBA & International Executive Programs
School of Economics & Management.
Tongji University?Shanghai, Chine.

2008 - 2010 : ISEG - Institut Supérieur Européen de Gestion?Lille,
France.

Parcours professionnel : 03/2023?Aujourd'hui
Responsable développement,
Fabrication d'emballages et conteneurs?59560 Comines.

03/2021?03/2023
Montage et création d'un business plan d'une entreprise,
Activité : Vente en ligne de meubles importés d'Asie - Le Covid a fait
exploser les prix de transport et nous a forcé à renoncer.

09/2018 ?03/2021
Responsable des ventes régional,
Commerce de gros ? Moitié Nord de la France

11/2016 ? 09/2018
Technico-Commercial EPI Catégorie 3,
Commerce de gros ? Haut de France/Grand Est

11/2013 ? 09/2016
Commercial Grand Nord,
Services de location de biens et de matériels?Nord de France.

Société recherchée

Titre société recherchée : Activité de service, de fabrication ou de vente

Secteurs d'activité recherchés : Autres Services , Commerce et distribution et Industries traditionnelles

Description société recherchée : Nous cherchons une entreprise qui puissent nous accueillir tous les deux en utilisant pleinement notre complémentarité.

Associé 1 très technique, et performant dans l'opérationnel, la gestion des stocks et du personnel.

Un 2e associé, spécialisé dans le développement, la vente et le relationnel.

Nous axons principalement nos recherches sur une PME ayant l'un ou plusieurs de ces secteurs d'activités : le service / la conception / la fabrication / la transformation / l'installation / le négoce / ou une activité commerciale avec un fort potentiel. Nous ne fermons cependant aucune porte.

Une structure pouvant aller de 1 à 20 personnes.

Celle-ci serait localisée jusqu'à 60km autour de la métropole lilloise.

Cette entreprise devra posséder une base clientèle stable, locale ou nationale.

Elle doit pouvoir supporter deux salaires autour des 2000€ nets dès la reprise.

La démarche peut-être une reprise totale ou une reprise majoritaire dans un premier lieu puis totale. Cette deuxième option ayant à la fois pour but de permettre au cédant de passer la main de manière progressive et de transmettre son savoir-faire afin d'assurer la réussite de la reprise.

Nous avons la capacité d'apporter aujourd'hui 200 000€ nous permettant de lever autour de 700 000 à 800 000€.

Nous avons la chance d'avoir un bon réseau d'entrepreneurs pouvant investir avec nous sur un projet nécessitant un plus gros investissement.

Nous privilégions cependant la piste ou nous serions les seuls investisseurs.

Localisations recherchées : France (33) , Nord-Pas-de-Calais (17) , Nord (59)

Valorisation recherchée : 0k€ à 3000k€

Montant de son apport : 200k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel