

Son profil / parcours

Il habite : Villiers-sur-Orge

Age : 47 ans

Sa formation : Formation C.R.A « Les compétences du repreneur d'entreprise » d'une durée de 3 semaines.

Parcours professionnel : Direction Générale en Commerce de gros BtoB, dans le domaine du négoce en matériel d'élevage et vétérinaire, puis en matériel de traitement d'air comprimé et fluides industriels.

Développement dans un environnement français et international.

Forte expérience en marketing et communication digitale, référencement internet ainsi que le management et la logistique.

Forte appétence technique et numérique.

Définition et mise en œuvre de stratégies et synergies, création de nouvelles prestations et de nouveaux marchés.

Ses compétences : Recherche active.

IDF sud.

Société recherchée

Titre société recherchée : Négoce, commerce de gros, BtoB

Secteur d'activité recherchée : Négoce de biens d'équipement

Description société recherchée : Fort de 20 ans d'expérience en gestion, management et direction d'entreprise, je souhaite aujourd'hui mettre mes compétences au service de la reprise et de la pérennisation d'une PME de négoce ou de services BtoB.  
Mon objectif est de fédérer et de motiver une équipe à taille humaine, résolument orientée vers la satisfaction client.

Dans ce projet, je suis accompagné par des experts, ainsi que par l'association C.R.A, suite à ma formation « Les compétences du repreneur d'entreprise ».

Ma motivation et mon professionnalisme me permettent d'aborder les échanges avec les cédants et leurs conseillers de manière rigoureuse et respectueuse de leur temps.

Localisations recherchées : France (33) , Ile-de-France (12)

Valorisation recherchée : 500k€ à 2500k€

Montant de son apport : 400k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur