

Son profil / parcours

Il habite : Mouvaux

Age : 47 ans

Sa formation :

- 2020 :
Anglais niveau B1.2.
- 2013-18 :
Formations Dirigeant CJD.
- 2015 :
MBSR (pleine conscience).
- 2009 et 2012 :
Training Manager.
- 2001 :
Master Informatique (Alt).
- 1999 :
BTS IG (Alt).
- 1997 :
BAC S option TI.

Parcours professionnel : 2021-2022 : Directeur Imagerie médicale IMD

5 sites | 70 collaborateurs | B2C | 13 associés | 8 collaborateurs
Responsable de service.

Auditer l'organisation | Créer & Animer le CoDir.

Optimiser la gestion sociale et financière.

Développer le potentiel de l'entreprise via le projet d'ouverture d'un centre de radiologie avec 1 SCANNER et 1 IRM (1000 m²).

Actions de lobbying auprès des institutions publiques et politiques.

Gérer et négocier les projets structurants (investissements techniques d'innovation, immobilier, ...).

Définir et mettre en œuvre la singularité du business model pour être performant durablement.

Depuis 2020 : Missions de conseil | B2C & B2B.

Expatriation aux Philippines (Suivi de conjointe - retour en France 2021).

Consultant en stratégie, transformation et innovation.

Amorcer, conduire, amplifier une stratégie digitale (ERP, App, GED, ...).

Développer la connaissance clients/prospects (CRM, Fidélisation / Conquête, ...).

Dynamiser le développement commercial (Geomarketing, Phygital, Omnicanal, ...).

2019-2020 : Chief digital officer | membre du Codir

10 sites | 100 collaborateurs | B2B.

Intégrateur de solutions IT et de télécommunication (Infogérance, Contrats opérateurs, Solutions collaboratives).

CA 15 M€ | 13000 clients | Mission d'un an auprès du repreneur de mon entreprise (cédée en 2019).

Auditer l'organisation.

Challenger les méthodes, les process en place.

Consolider & Sécuriser les données clients / prospects.

Choisir, Paramétrer, Adapter et Déployer le CRM en mode SaaS.

Ajouter de nouvelles fonctions (ticketing support client, lead génération, phoning, e-mailing, ...).

Former et accompagner les utilisateurs (direction, managers,

Société recherchée

Titre société recherchée :	Vente, location de matériel médical, services aux professionnels de santé, ...
Secteurs d'activité recherches :	Autres Services , Commerce et distribution , Telecoms, Medias, Technologie , Industries traditionnelles et Santé / Beauté
Description société recherchée :	Vente, location de matériel médical, services aux professionnels de santé, services aux patients, ...
Localisations recherchées :	Belgique (32) , Nord (59) , Pas de Calais (62)
Valorisation recherchée :	300k€ à 3000k€
Montant de son apport :	700k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none">- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement