

Son profil / parcours

Il habite : Clichy

Age : 55 ans

Sa formation : - École Supérieure de Commerce Grenoble.

- MBA International EM Lyon.

Parcours professionnel : Accélérateur stratégique de croissance, 25 années d'expériences professionnelles dans le développement commercial, opérationnel et managérial dans un contexte multi-secteurs et international.

2006 - 2022 : Direction commerciale et marketing chez un des importants producteurs de tabac et des cigarettes au monde.

Industrie Tabac - Vapotage en France – Nigeria – Indonésie - Croatie - Belgique.

2002 - 2004 : Key Account Manager - Fabricant, Industrie cartonnage pour le Sud-Est France.

1996 - 2002 : Direction Commerciale - Industrie Agroalimentaire pour les Antilles.

1994 - 1996 : Commercial chez une société de matériel électriques. Produits Electriques pour Nord France.

Société recherchée

Titre société recherchée : Distribution de biens d'équipements ou de consommation dans un univers B2B

Secteurs d'activité recherchés : Commerce et distribution , Fab / distribution de biens de consommation et Fab / distribution de biens d'équipement

Description société recherchée : - Recherche une PME disposant d'une offre produit e t/ ou service de distribution à une clientèle B2B.

- Le savoir-faire de son équipe en place et son potentiel de croissance permettront de pérenniser son activité.

Localisations recherchées : Belgique (32) , Aquitaine (02) , Basse-Normandie (04) , Bretagne (06) , Haute-Normandie (11) , Ile-de-France (12) , Languedoc-Roussillon (13) , Midi-Pyrénées (16) , Pays-de-la-Loire (18) , Poitou-Charentes (20) , Portugal (351)

Valorisation recherchée : 500k€ à 1200k€

Montant de son apport : 200k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement