

Son profil / parcours

Il habite : Ploemeur

Age : 42 ans

Sa formation :

- 2012 : Certificat de capacité transport marchandises / Candidat Libre.
- 2005-2006 : Msc In European Business / ESSCA, Angers.
- 2005-2005 : Management / Budapest University of technology and Economics, Budapest.
- 2002-2005 : Licence en commerce et gestion /Esiame (Groupe ESSCA).
- 2002-2005 : Licence en marketing / Vilniaus Universitetas, Lituanie.

## Parcours professionnel : Directrice générale Adjointe :

Stratégie et projets : Réflexion sur les orientations stratégiques, leur mises en œuvre, projets de développements, diversification.  
Conduite de projets immobiliers ; Gestion de la stratégie de communication et du marketing.  
Gestion des dossiers contentieux et suivi des procédures.  
Création en 2019 d'une entreprise de négoce de container maritime et bungalow sur-mesure.  
Création en 2018 d'une entreprise de Garde-meuble en container sur Lorient et Pontivy.  
Développement commercial, Lorient.

Développement commercial location/négoce de container maritime et bungalow sur mesure :

- Achats : Sourcing de fournisseurs de matériels, visites d'usines et salons (BAUMA, INTERMAT, JDL).  
Sélection des partenaires, négociations et approvisionnement des matériels. Optimisation des stocks et réassort centralisé.
- Optimisation du parc locatif: Analyse du taux de location et de la rentabilité du parc pour orientation des investissements et optimisation des négociations.
- Commerce : Prospection, conseil et fidélisation des comptes clés et de la clientèle BtoB et BtoC.  
Planification des livraisons et opérations de levage.
- Marketing : Plan de communication, Référencement WEB et réseau sociaux, représentation, création d'un catalogue, développement de la gamme.
- Gestion comptable et financière : Suivi règlements clients/fournisseurs, suivi financier. Amélioration des marges et du CA de l'espace vente, analyse des ventes.

Responsable de centre de formation :

Organisation générale et transversale de l'activité de l'organisme de formation. Mise en place de la stratégie corporate et opérationnelle à court, moyen et long terme.

- Management : Recrutement, formation et suivi des équipes en interne.  
Recrutement et gestion de la cartographie consultants et testeurs externes.
- Métier et gestion commerciale : Prospection, conseil et fidélisation des comptes clés et de la clientèle BtoB et BtoC. Création et suivi des indicateurs. Gestion du planning général et de la logistique.
- Gestion des relations avec les institutions : services de l'état, conseil régional, syndicats professionnels (OPCO) et entreprises partenaires. Suivi et réponse aux appels d'offres.

Société recherchée

Titre société recherchée :	Services aux entreprises, location de matériel, garde meuble, négoce, hydrocurage, ...
Secteurs d'activité recherches :	Electricité / plomberie / chauffage (BtoB) , Matériel et Autres
Description société recherchée :	Mon projet est de reprendre une PME à taille humaine, de pérenniser et développer son activité.
Localisations recherchées :	Fédérer une équipe à taille humaine pour enrichir un avenir commun. France (33) , Bretagne (06) , Morbihan (56)
Valorisation recherchée :	100k€ à 1000k€
Montant de son apport :	500k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés</li> <li>- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire</li> </ul>