

Son profil / parcours

Il habite : Collonges-au-Mont-d'Or

Age : 47 ans

Sa formation : Associé 1 :
-EM Lyon
-Maîtrise droit
-Sciences Po Paris

Associé 2 :
-IDRAC Lyon
- BTS action commerciale

Parcours professionnel : 2015 à 2022:

Première création puis management d'entreprise : co-fondateur et co-dirigeant d'une PME de fourniture, distribution et gestion énergétique. Direction générale partagée avec co-fondateur sur les 4 structures du petit 'groupe'

Croissance forte à tous niveaux et diversification d'activité (dont rachat de portefeuille de 25 000 clients en 2017), CA global 2021 100 M€, 150 000, Clients BtoB et BtoC.

Bi-localisation Lyon Lille (2 sites) – 4 entités juridiques - 160 salariés, profils variés

Activités : commercialisation de fourniture d'électricité et gaz, de services à l'énergie et gestion de productions d'énergie renouvelable.

2005/2015 :

10 ans dans le secteur de l'énergie (gaz et électricité) chez des 'utilities' /gros acteurs du secteur sur la partie Energy Management.

Société recherchée

Titre société recherchée : Accélérer le développement et la valorisation d'un produit français à valeur ajoutée

Secteurs d'activité recherchés : Agriculture et industries alimentaires , Hôtellerie, Tourisme, Loisirs et Industries traditionnelles

Description société recherchée :	<ul style="list-style-type: none"> - Recherche avec un co-associé d'une reprise/ transmission (majoritaire) d'entreprise après première expérience entrepreneuriale. - Forte motivation pour un développement entrepreneurial avec une dimension 'produit' tangible et valorisation de savoirs-faire concrets.
	<p>Cibles :</p> <p>1/Entreprise industrielle disposant d'un outil de production 2/Entreprise commercialisant des produits finis, fabriqués via des prestataires</p>
	<p>Critères :</p> <ul style="list-style-type: none"> - CA 1,5 k€ à 10M€ - 3 à45 salariés - une équipe existante, stable et motivée (y compris via intéressement en Kal en cours ou à venir). - Savoir-faire technique / brevets - outil de production à valeur ajoutée (existante ou à créer). - Potentiel de développement et d'amélioration à court terme / ou activité de niche à forte marge - relation à maintenir avec le cédant et 'feeling' initial partagé sur la personne et le projet. <p>Ouverts sur différents domaines / secteurs d'activité en fonction du produit.</p>
Localisation recherchée :	France (33)
Valorisation recherchée :	500k€ à 5000k€
Montant de son apport :	350k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"> - Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés - Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire - Une reprise majoritaire avec un autre repreneur - Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement