

Son profil / parcours

Il habite : La Madeleine

Age : 56 ans

Sa formation : Repreneur CRA Janvier 2019.

MBA interne Groupe 3SI.

BTS Force de Vente CCI Lyon.

Parcours professionnel : Dirigeant Signal Industrie  
Agencement - Stand - Signalétique  
1,4M€ / 8 salariés

Directeur Général (associé)  
Industrie Automobile et EMS - 7,5 M€ / 82 salariés.

Directeur commercial.  
Régie publicitaire - Groupe Auchan. 11 M€ / 20 salariés.

18 ans Entreprises de vente en ligne (BU France) - 16M€ - 40 salariés :  
- Responsable des opérations - Entreprises (5 ans),  
- Responsable marketing, communication, qualité (3 ans),  
- Responsable commercial France Sud (8 ans).

Commercial Hôtellerie de luxe (1 an).

Commercial Communication visuelle (2 ans).

Commercial Assurances Vie IARD (3 ans).

Ses compétences : Écriture et déploiement des stratégies commerciales et marketing.

Organisation, animation des réseaux commerciaux : CRM, Salon Event,  
département commercial.

Démarchage, vente, conseil, suivi et négociation commerciale.

Société recherchée

Titre société recherchée : Communication visuelles, Impression et Innovation

Secteurs d'activité recherchés : Autres Services , Telecoms, Medias, Technologie et Industries traditionnelles

Description société recherchée : TPE/PME qui est connue pour une offre de services ou de produits à forte valeur ajoutée B2B ou B2B2C à structurer et à développer commercialement sur les 15 prochaines années.

Localisations recherchées : Nord (59) , Rhône-Alpes (22)

Valorisation recherchée : 50k€ à 1000k€

Montant de son apport : 150k€

Dans sa démarche le repreneur est ouvert à :

- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés
- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire
- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement
- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement