

Son profil / parcours

Il habite : Marseille

Age : 54 ans

Sa formation : 11 / 2016 : Formation IRCE Aix en Provence.

05 / 2016 : Formation CRA Aix en Provence.

2007 / 2010 : Adhérent APM (Association Progrès du Management / Club Morbras).

2000 : Webproduction.

1994 : Diplômé EBS (European Business School).

1990 : Baccalauréat B.

Parcours professionnel : 02/2019 à ce jour : Conseil excellence opérationnelle marketing et commerciale - Dirigeant fondateur.

02/2017 - 02/2019 : Industrie automobile : marketplace BtoB - Directeur de BU.

01/2014 - 04/2016 : Tourisme d'aventure (CA 20M€) - Directeur commercial et marketing.

2010 - 2013 : Humanitaire : mission ONG en Afrique du Sud - Directeur des affaires économiques.

2001 - 2010 : Agence de développement et communication web - Créateur Manager.

2000 : Technologies et services de l'information : société de solutions de CRM - Ingénieur Commercial Grands Comptes.

1998 - 2000 : Fabricant de supports numériques enregistrables (CD, MD, DVD) - Chef de produits International.

1995 - 1998 : Fabricant de supports numériques (CD, DVD) au Canada - Coordinateur Marketing.

## Société recherchée

Titre société recherchée :	Produits ou services, digitale et / ou à l'export, BtoB
Secteurs d'activité recherchés :	Commerce et distribution , Telecoms, Medias, Technologie et Services informatiques et high tech
Description société recherchée :	<p>Chiffre d'affaires :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- +/- 1 M€.</li><li>- In boni.</li><li>- De préférence récurrence du chiffre.</li><li>- Disponibilités excédentaires appréciées.</li></ul> <p>Financement :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Apport 150k€.</li><li>- Banque.</li><li>- Levée de fond si nécessaire.</li><li>- Cession majoritaire.</li></ul> <p>Localisation : région Sud.</p> <p>Profil :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Équipe de 5 à 20 personnes.</li><li>- L'entreprise dispose d'une plus-value sur son secteur (d'activité ou géographique).</li><li>- Elle conçoit pour son compte ou celui de ses clients des produits ou services. Elle dispose d'une capacité de développement sectorielle, digitale et / ou à l'export.</li><li>- Clientèle de préférence BtoB.</li></ul>
Localisations recherchées :	France (33) , Provence-Alpes-Côte d'Azur (21)
Valorisation recherchée :	100k€ à 5000k€
Montant de son apport :	100k€
Dans sa démarche le repreneur est ouvert a :	<ul style="list-style-type: none"><li>- Une reprise totale seul ou avec un ou des associés déjà identifiés</li><li>- Une reprise majoritaire, le cédant restant en minoritaire</li><li>- Une reprise majoritaire avec un autre repreneur</li><li>- Une reprise majoritaire avec un fonds d'investissement</li><li>- Une association minoritaire avec le chef d'entreprise actuel</li><li>- Une association minoritaire avec un autre repreneur</li><li>- Une association minoritaire avec un fonds d'investissement</li></ul>